



**MINISTERIO DE ECONOMÍA Y FINANZAS  
VICEMINISTERIO DE ECONOMÍA Y PLANIFICACIÓN**

## **Unión Europea**



### **PERFIL ECONÓMICO Y COMERCIAL**

Dirección de Política Comercial e Integración

**Enero 2025**





---

## **Perfil Económico y Comercial – Unión Europea** **Enero de 2025**

### **Autor**

Departamento de Convenios Comerciales (DCC)  
Dirección de Política Comercial e Integración

### **Directora**

Nathalia Rocío Arevalo O.

### **Equipo Técnico**

Raúl Orlando Domínguez Torres  
Ana Patricia González Villalba

El contenido de este material puede ser reproducido siempre y cuando se mencione la fuente. Para mayor información o para la obtención de ésta y otras publicaciones dirigirse a:

### **Viceministerio de Economía y Planificación – Ministerio de Economía y Finanzas.**

Pte. Franco N° 173, Edificio Ybaga, Piso 11, Asunción - Paraguay

Teléfonos.: 595 (21) 4132 000 / interno 6248

E-mail: [raul\\_dominguez@hacienda.gov.py](mailto:raul_dominguez@hacienda.gov.py)

Sitio web: <https://economia.gov.py/index.php/informes-y-publicaciones#text-comercio>



## UNIÓN EUROPEA

### 1. Geografía

#### Ubicación:

Europa entre el Océano Atlántico Norte en el oeste y Rusia, Bielorrusia y Ucrania al este.

Superficie: 4.236.351 km<sup>2</sup>

Tipo: Unión supranacional

Nº de miembros: 27 países

Capital institucional: Bruselas (Bélgica)



### 2. Marco político y antecedentes

La evolución de lo que hoy es la Unión Europea (UE) desde un acuerdo económico regional entre seis estados vecinos en 1951 hasta la actual organización híbrida intergubernamental y supranacional de 27 países en todo el continente europeo constituye un fenómeno sin precedentes en los anales de la historia.

Las competencias, las responsabilidades y los procedimientos de las instituciones de la UE están establecidos en los tratados fundacionales de la Unión: el Tratado de Funcionamiento de la Unión Europea (1957) y el Tratado de la Unión Europea (1992). Más recientemente, el Tratado de Lisboa (2007) introdujo algunas modificaciones y adiciones a sus competencias.

El marco institucional de la Unión Europea es único, y su sistema de toma de decisiones está en constante evolución. Las siete instituciones europeas, los siete órganos de la UE y más de treinta agencias descentralizadas se extienden por toda la Unión. Todos ellos trabajan juntos para abordar los intereses comunes de la Unión y de los ciudadanos europeos.

Hay cuatro instituciones principales responsables de la toma de decisiones que dirigen la administración de la UE. Estas instituciones proporcionan

colectivamente orientación política a la UE y desempeñan distintas funciones en el proceso legislativo: el Parlamento Europeo (Bruselas/Estrasburgo/Luxemburgo); el Consejo Europeo (Bruselas); el Consejo de la Unión Europea (Bruselas/Luxemburgo); la Comisión Europea (Bruselas/Luxemburgo/Representaciones en los Estados miembros).

Su labor se complementa con la de otras instituciones y órganos, que incluyen: el Tribunal de Justicia de la Unión Europea (Luxemburgo); el Banco Central Europeo (Fráncfort) y el Tribunal de Cuentas Europeo (Luxemburgo).

Las instituciones y los órganos de la UE cooperan ampliamente con la red de agencias y organismos de la UE en toda la Unión Europea. La principal función de estos órganos y agencias es convertir las políticas en realidades sobre el terreno.

**Fuente:** CIA The World Factbook; Website de la Unión Europea

### 3. Indicadores Sociales

Principales indicadores sociales (est. 2024)	
<b>Población</b>	451.815.312 habitantes
<b>Densidad de población</b>	106 habitantes por km <sup>2</sup>
<b>Tasa de crecimiento poblacional</b>	0,1% (est. 2021)
<b>Esperanza de vida</b>	Total: 77,63. Hombres: 72,98 años. Mujeres: 82,51 años. (est. 2021)
<b>Tasa de natalidad</b>	8,9 nacimientos/1.000 habitantes
<b>Tasa de fertilidad</b>	1,54 niños nacidos/mujer
<b>Gasto en educación</b>	5% del PIB (2020 est.)

**Fuente:** Estimaciones de la CIA The World Factbook.



## PERFIL ECONÓMICO Y COMERCIAL DE LA UNIÓN EUROPEA

La Unión Europea opera como un mercado único compuesto por los veintisiete países de la UE y, con algunas excepciones, cuatro países no pertenecientes a la UE. Esto significa que los bienes, servicios, capitales y personas pueden circular libremente, sin barreras técnicas, jurídicas ni burocráticas.

El euro se introdujo como moneda única en 1999 y es la moneda oficial de veinte países de la UE. Estos países se conocen como la zona del euro. El euro ha contribuido a la integración europea al permitir a los ciudadanos de la zona del euro aprovechar el mercado único. La mayoría de los países de la UE exportan entre el 50 % y el 80 % de sus mercancías a otros países de la UE.

La UE tiene una de las mayores economías del mundo y su PIB o valor total de todos los bienes y servicios producidos en ella es de 17 billones de euros. Alemania es el país con mayor proporción en el PIB, seguido de Francia e Italia. Los servicios representan el 72 % del PIB de la UE y la industria representa casi todo el resto del porcentaje.

En cuanto al comercio, la UE es el mayor exportador mundial de productos manufacturados y servicios y representa aproximadamente un 14 % del comercio mundial de mercancías. Los Estados Unidos son el mayor destino de las exportaciones de bienes de la UE, mientras que China es el principal lugar de origen de las importaciones de bienes. En materia de servicios los principales socios comerciales de la UE son Estados Unidos y Reino Unido.

La UE dispone de su propio presupuesto para financiar prioridades y grandes proyectos que la mayoría de los países de la UE no podrían financiar por sí solos, debido a su tamaño o a su carácter transfronterizo. El actual presupuesto a largo plazo para el período 2021-2027 asciende a unos 2 billones de euros.

En las últimas décadas, se ha observado un envejecimiento de la población en gran parte de Europa. Ello tendrá graves repercusiones en los fondos de pensiones, los ingresos públicos y la prestación de servicios como la asistencia sanitaria y social.

**Fuente:** Website de la Unión Europea.

Principales indicadores económicos - 2023	
<b>PIB (paridad de poder adquisitivo)</b>	US\$ 24,177 billones (est. 2023)
<b>PIB - Composición por sector de origen</b>	Agricultura: 1,7%; Industria: 23,7%; Servicios: 65% (est. 2023)
<b>PIB real - tasa de crecimiento</b>	0,45 % (estimación para 2023)
<b>PIB - per cápita (PPA)</b>	USD 53,800 (est. 2023)
<b>Tasa de inflación</b>	6,3% (est. 2023)
<b>Exportaciones</b>	USD 9,712 billones (estimación para 2023)
<b>Destinos de las Exportaciones</b>	EE. UU. 20 %, Reino Unido 12 %, China 9 %, Suiza 7 %, Turquía 4 % (2022)
<b>Importaciones</b>	USD 9,004 billones (estimación para 2023)
<b>Origen de las Importaciones</b>	China 20%, EE. UU. 11%, Reino Unido 8%, Noruega 6%, Rusia 6% (2022)
<b>Saldo de la balanza comercial</b>	Superávit de USD 708 billones
<b>Tasa de desempleo</b>	6,02% (est. 2023)
<b>Impuestos y otros ingresos</b>	19,94 % (del PIB) (estimación para 2022)
<b>Índice de Gini</b>	0,29 (est. 2023)
<b>Deuda Pública<sup>1</sup></b>	80,8% del PIB (2023)
<b>Moneda</b>	Euro (€, EUR)

**Fuente:** CIA The World Factbook.- <https://www.cia.gov/the-world-factbook/countries/european-union/> <sup>1</sup> Trading Economics <https://es.tradingeconomics.com/european-union/government-debt-to-gdp>



## COMERCIO TOTAL DE LA UNIÓN EUROPEA CON EL MUNDO

### Principales productos EXPORTADOS por la UE desde el mundo - a Sep. 2024\*

Producto	Millones de USD	Participación
Medicamentos	179.994	3%
Materias no especificadas en otra parte	163.163	3%
Aceites medios y preparaciones de petróleo	104.583	2%
Productos inmunológicos	93.174	2%
Automóviles de turismo y demás vehículos automóviles	69.805	1%
Aceites ligeros y preparaciones de petróleo	61.621	1%
Automóviles de turismo y demás vehículos automóviles	53.652	1%
Otros productos	4.631.349	86%
<b>Total</b>	<b>5.357.341</b>	<b>100%</b>

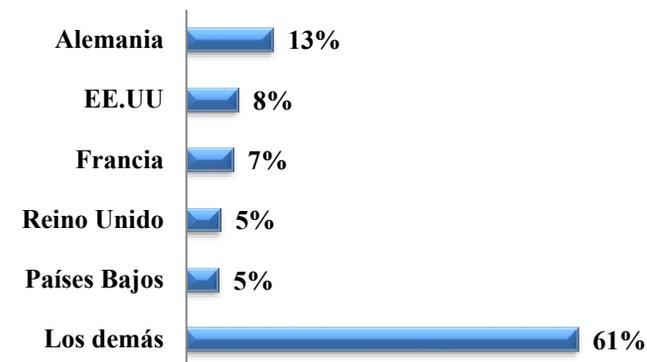
*Fuente:* Elaborado por el DCC-DGPCI del Ministerio de Economía y Finanzas, con datos del ITC - Trade Map.

### Principales productos IMPORTADOS por la UE al mundo – a Sep. 2024\*

Producto	Millones de USD	Participación
Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	244.587	5%
Materias no especificadas en otra parte	131.707	3%
Medicamentos	123.650	2%
Aceites medios y preparaciones de petróleo	108.158	2%
Gas natural, en estado gaseoso	64.282	1%
Productos inmunológicos	61.844	1%
Smartphones para redes inalámbricas	59.740	1%
Otros productos	4.334.774	85%
<b>Total</b>	<b>5.128.742</b>	<b>100%</b>

*Fuente:* Elaborado por el DCC-DGPCI del Ministerio de Economía y Finanzas, con datos del ITC - Trade Map.

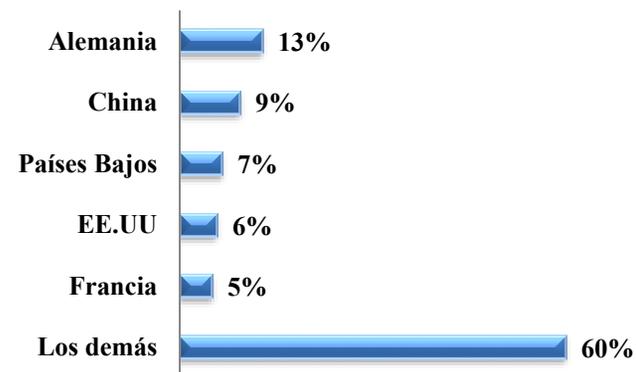
### Principales DESTINOS de sus exportaciones\* - a Sep. 2024\*



*Nota:* \*El gráfico muestra las exportaciones intra y extra-bloque

*Fuente:* DCC-DGPCI del MEF, con datos del ITC - Trade

### Principales ORÍGENES de sus importaciones\* - a Sep. 2024\*



*Nota:* \*El gráfico muestra las importaciones extra-bloque e intra-bloque.

*Fuente:* DCC-DGPCI del MEF, con datos del ITC Trade Map.



## COMERCIO BILATERAL DE PARAGUAY Y LA UNIÓN EUROPEA

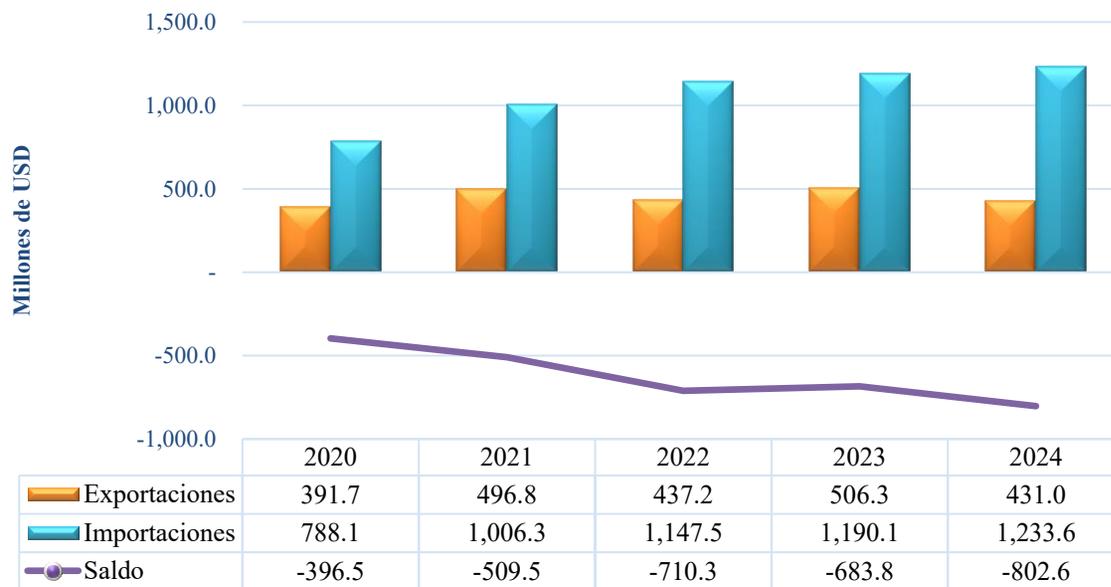
### COMERCIO CON LA UE COMO PORCENTAJE DEL COMERCIO TOTAL DE PARAGUAY

Participación (%)	2020	2021	2022	2023	2024
$X_{UE} / X_{Total Py}$	4,6%	4,7%	4,4%	4,3%	4,0%
$M_{UE} / M_{Total Py}$	7,7%	7,4%	7,2%	7,4%	7,2%
$(X_{UE} + M_{UE}) / (X_{Total Py} + M_{Total Py})$	6,3%	6,2%	6,1%	6,1%	5,9%

**Referencias:** -  $X_{UE}$  = exportaciones a la UE -  $M_{UE}$  = importaciones desde la UE  
-  $X_{Total Py}$  = exportaciones totales del Paraguay -  $M_{Total Py}$  = importaciones totales del Paraguay

**Fuente:** Elaborado por el DCC-DGPCI del MEF, con datos del BCP - SICEX.

### BALANZA COMERCIAL DE PARAGUAY CON LA UE (2020-2024). EN MILLONES DE USD



**Fuente:** Elaborado por el DCC-DGPCI del MEF, con datos del BCP - SICEX.

En el 2024, la UE tuvo una **participación** del 5,9% en el comercio total del Paraguay. Las exportaciones a la UE representaron el 4 % de las exportaciones totales del Paraguay, mientras que las importaciones representaron el 7,2% de las importaciones totales.

El saldo de la **Balanza Comercial** de Paraguay con respecto a la UE en el 2024, fue deficitaria en USD 802 millones.

Las **exportaciones** a la UE totalizaron USD 431 millones en el 2024. Mientras que las **importaciones** desde la UE totalizaron unos USD 1.233 millones en el 2024.

El **producto paraguayo más exportado** a la UE ha sido 'Harina y pellets de soja', por un valor de USD 110 millones (25 % del total exportado); seguido por 'Alcohol etílico s/desnaturalizar', por USD 73 millones (17%), 'Semillas y frutos oleaginosos' por USD 40 millones (9%) y 'Cueros y pieles curtidos de bovino' por USD 20 millones (5%).

Los principales **productos europeos importados** por nuestro país fueron: 'Productos inmunológicos' por USD 59 millones (5%); 'Tractores' por USD 44 millones (4%), 'Gasóleo (gas oil)' por USD 43 millones (4%) y 'Perfumes(extractos)' por USD 36 millones (3%).



### PRINCIPALES PRODUCTOS PARAGUAYOS EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA (UE 27), EN MILES DE USD - FOB.

Productos	2020	2021	2022	2023	2024	Participación
Harina y pellets de la extracción del aceite de soja	161.631	266.300	211.872	223.718	110.602	25%
Alcohol etílico s/desnaturalizar	3.895	-	-	76.362	73.915	17%
Semillas y frutos oleaginosos	13.007	16.191	38.624	36.092	40.979	9%
Cueros y pieles curtidos de bovino	17.793	32.915	29.149	19.925	20.177	5%
Carne bovina, deshuesada, fresca o refrigerada	11.204	13.902	18.916	17.142	19.395	4%
Carne bovina, deshuesada, congelada	11.757	12.202	18.198	13.542	18.625	4%
Biodiesel y sus mezclas	-	-	-	9.987	14.793	3%
Carbón vegetal	9.385	10.553	17.523	15.527	14.741	3%
Turborreactores de empuje	-	-	-	-	8.795	2%
Azúcares de caña	14.370	8.027	6.825	6.720	8.776	2%
Otros productos	148.633	136.723	96.120	87.323	100.184	23%
<b>Total</b>	<b>719.514</b>	<b>496.155</b>	<b>391.675</b>	<b>496.812</b>	<b>436.404</b>	<b>100%</b>

*Fuente: Elaborado por el Departamento de Convenios Comerciales, Dirección de Política Comercial e Integración del MEF, con datos del SICEX – BCP.*

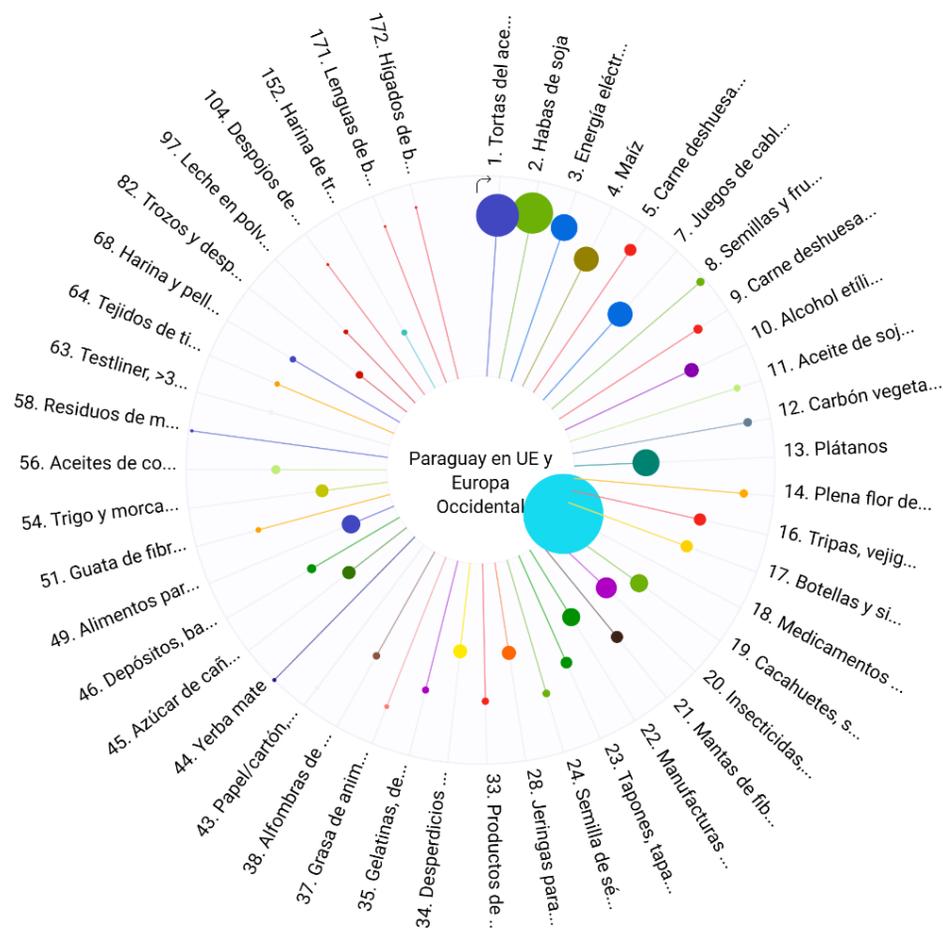
### PRINCIPALES PRODUCTOS QUE PARAGUAY IMPORTA DESDE LA UNIÓN EUROPEA (UE 27), EN MILES DE USD - CIF.

Productos	2020	2021	2022	2023	2024	Participación
Productos inmunológicos	22.044	28.166	35.012	47.005	59.156	5%
Tractores	-	-	13.755	24.395	44.035	4%
Gasóleo(gas oil)	25.191	48.882	91.281	50.040	43.715	4%
Perfumes(extractos)	8.092	14.821	24.587	31.556	36.539	3%
Gasolinas excluidas de aviación	5.970	16.362	18.218	50.779	32.405	3%
Aguas de tocador	13.311	27.091	38.742	39.404	30.864	3%
Medicamentos	13.288	14.700	15.625	17.420	22.081	2%
Vacunas para uso en medicina humana	-	-	12.591	26.391	20.221	2%
Camiones o coches p/usos especiales	8.531	12.467	7.853	11.221	14.822	1%
Medicamentos c/compuestos heterocíclicos	5.310	12.946	13.460	15.711	13.851	1%
Otros productos	686.389	830.871	876.372	876.180	915.879	74%
<b>Total</b>	<b>788.126</b>	<b>1.006.304</b>	<b>1.147.496</b>	<b>1.190.104</b>	<b>1.233.566</b>	<b>100%</b>

*Fuente: Elaborado por el Departamento de Convenios Comerciales, Dirección de Política Comercial e Integración del MEF, con datos del SICEX – BCP.*



## COMERCIO POTENCIAL ENTRE PARAGUAY Y LA UNIÓN EUROPEA



### Productos de Paraguay con potencial hacia UE y Europa Occidental



ITC Export Potential Map [exportpotential.intracen.org](https://exportpotential.intracen.org)

Productos de exportación actual con potencial de expansión:

**1. Habas de soja:** la Exportación Potencial (EP) es USD 122 millones y la exportación actual es de USD 14 millones, por lo que aún queda un potencial sin exportar de unos USD 109 millones de este producto, para este mercado.

**2. Maíz:** la EP es de USD 34 millones, actualmente se exporta solamente por USD 2.8 millones.

**3. Carne deshuesada de bovinos, fresca:** la EP es de USD 31 millones; queda un potencial sin explotar de USD 16 millones, en los diferentes países de la UE.

**4. Juegos de cables (para bujías de encendido):** la EP es de USD 20 millones y se exporta solo por USD 4.1 millones actualmente.

**5. Aceite de soja, en bruto:** la EP es de USD 14 millones, actualmente se exporta solamente por USD 7.7 millones.

**6. Plátanos:** el EP es de USD 14 millones, actualmente se exporta solamente por USD 800.

**7. Botellas y similares, para transporte/envasado, de plástico:** para este producto se tiene una exportación potencial de USD 5.7 millones, y un potencial sin explotar de USD 5.7 millones.

**8. Medicamentos para la venta al por menor:** con EP USD 5.3 millones sin explotar.

**9. Insecticidas, raticidas, fungicidas, herbicidas y similares:** la EP es de USD 4.4 millones, actualmente se exporta solamente por USD 139 mil.

**10. Manufacturas de aluminio:** con EP de USD 3.8 millones con potencial sin explotar de USD 3.8 millones.

**11. Mantas de fibras sintéticas:** con EP de USD 4 millones con exportación actual sin explotar.

*Nota: para una mejor interpretación del contenido de este análisis, lea la Nota Metodológica sobre el Comercio Potencial en el Anexo (pág. 10).*

**Fuente:** Export Potential Map - ITC. <https://exportpotential.intracen.org>



## PERFÍL ARANCELARIO DE LA UNIÓN EUROPEA

### Aranceles totales aplicados por la UE - Año 2023.

	Agropecuarios	No agropecuarios	Total
Cobertura de consolidación	-	100	<b>100</b>
NMF aplicado, promedio simple	11,3	4,1	<b>5,0</b>

Fuente: Organización Mundial del Comercio - Perfil Arancelario de la UE,  
[https://www.wto.org/english/res\\_e/statis\\_e/daily\\_update\\_e/tariff\\_profiles/CE\\_E.pdf](https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/daily_update_e/tariff_profiles/CE_E.pdf)

- ✓ **El 100% del universo arancelario de la UE es previsible, es decir, está sujeto a aranceles máximos.**

Mientras mayor sea el porcentaje de productos con aranceles consolidados, existe mayor previsibilidad y certidumbre para el comercio con esta economía, pues se tiene una protección arancelaria bien definida.

- ✓ **La UE aplica un arancel promedio del 11,3% para productos Agropecuarios y 4,1% para los no Agropecuarios.**

Para los productos agropecuarios (definición de la OMC) el promedio de sus aranceles es del 11,3%; en el caso de los productos no agropecuarios, el promedio es del 4,1%. El promedio simple del arancel NMF (Nación Más Favorecida) aplicado en 2023 para todos los productos fue del 5,0%.

### Glosario

**Consolidado final:** Nivel máximo de derecho de aduana. El país se compromete a no aplicar al producto en cuestión, un arancel que sobrepase el nivel consignado en la Lista.

**NMF Aplicado:** Arancel aplicado efectivamente a las importaciones, que excluye los aranceles preferenciales previstos en acuerdos del libre comercio.

### Aranceles aplicados por la UE, en porcentajes (%) de cantidad de líneas por rango de tarifa – Año 2023.

Distribución de frecuencias	Exentas	0% ≤ 5%	5% ≤ 10%	10% ≤ 15%	15% ≤ 25%	25% ≤ 50%	50% ≤ 100%	Mayores a 100%	No Ad Valorem
MNF aplicado en el 2023 para <b>productos agropecuarios</b>	31,1	11,1	18,5	14	10,6	8,6	2,2	0,3	32,0
MNF aplicado en el 2023 para <b>productos NO agropecuarios</b>	29,0	34,4	28,1	7,0	1,5	0,1	0	0	0,5

Fuente: Organización Mundial del Comercio - Perfil Arancelario de La UE, [https://www.wto.org/english/res\\_e/statis\\_e/daily\\_update\\_e/tariff\\_profiles/CE\\_E.pdf](https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/daily_update_e/tariff_profiles/CE_E.pdf)

- ✓ El 32% de los productos agropecuarios están exentos de aranceles por la UE y el 18,5% enfrenta aranceles aplicados de entre 5% y 10%. De los productos no agropecuarios, el 34,4% enfrentan aranceles de hasta 5%; otros 29,0% están exentos de aranceles y el 28,1% tienen aranceles de entre 6 y 10%.

**Información adicional:** Los grupos de productos que enfrentan los **aranceles NMF promedio** más altos son: Productos lácteos con un promedio de 29,8%; Azúcares y artículos de confitería 21% y Productos animales 15,6%. Grupos de productos de interés para la exportación paraguaya: Semillas oleaginosas, grasas y aceites con un arancel NMF promedio de 7,7%; Productos animales con 15,6% y Cereales y otras preparaciones con 12,7%.



## PRINCIPALES ASPECTOS DEL ACUERDO DE LIBRE COMERCIO ENTRE EL MERCOSUR Y LA UNIÓN EUROPEA

### ACCESO A MERCADOS

#### Bienes industriales

- La UE libera aprox. 100% de su comercio. El Mercosur lo hace en un 90%.
- La UE ofrece la liberalización completa e inmediata de aranceles para el 80% de las exportaciones del Mercosur de productos industriales a la UE.
- El Mercosur obtiene plazos amplios de hasta 15 años para liberalizar sectores sensibles en forma gradual.
- El acuerdo favorece el comercio intra-industrial al reducir los aranceles para insumos y bienes de capital.

#### Bienes agroindustriales

- La UE liberaliza el 99% de las importaciones agrícolas del Mercosur: para el 82% eliminará los aranceles de importación, el resto ofrecerá en cuotas o preferencias fijas.
- En el caso de Paraguay, se da liberalización del 95% de las exportaciones a la UE.
- Beneficios para las PYMES, potenciando su integración a las cadenas de valor, cooperación técnica, transferencia de tecnología y asistencia financiera

#### Productos cuyo arancel estarán en 0% a la entrada en vigor del acuerdo:

- Aceite de soja y oliva
- Despojos comestibles de especie bovina, porcina, ovina
- Cueros y pieles
- Levaduras y Cemento
- Aceites esenciales
- Bebidas (agua mineral, cervezas, espirituosas)
- Abonos minerales y químicos
- Infusiones (café, mate y té)
- Productos textiles y calzados
- Maderas y muebles

#### Productos que entran en canastas de desgravación, de 4 a 10 años:

Productos de la pesca; Hortalizas; Frutas Cítricas y Finas; Harina de maíz; Almidón; Arroz partido; Aceites vegetales; Biodiesel; Maní; Golosinas; Dulce de leche; Mermeladas; Vino; entre otros.

### ELIMINACION DE BARRERAS NO ARANCELARIAS Y FACILITACION DE EXPORTACIONES

- **Protocolos sanitarios, fitosanitarios y normas técnicas:** el acuerdo mejora el acceso al mercado a través del establecimiento de plazos y procedimientos, evitando medidas injustificadas y arbitrarias. Esto brinda mayor certeza a los exportadores al basar la normativa en regulaciones internacionales preexistentes.
- **Procedimientos de certificación en materia de origen:** el exportador podrá reducir costos operativos a través de la adopción del proceso de auto certificación. El acuerdo contempla un período de transición de 5 años para que las empresas puedan adaptarse a este sistema, y mecanismos para garantizar que exclusivamente los bienes originarios del Mercosur/UE tengan acceso a los beneficios contemplados.
- **Previsibilidad y transparencia regulatoria:** el acuerdo establece disposiciones sobre liberalización de aduana y despacho, reducción de inspecciones físicas, simplificación y armonización de procedimientos aduaneros, entre otros.

### COMERCIO Y DESARROLLO SOSTENIBLE

- El rol del Paraguay en el acuerdo es clave para la seguridad alimentaria y energética y referente en el ámbito.
- Se reconoce el papel de las instituciones nacionales, el derecho al desarrollo y las responsabilidades comunes pero diferenciadas.
- Se toma en cuenta las circunstancias adicionales de Paraguay por ser un País en Desarrollo Sin Litoral Marítimo.
- El acuerdo consolida al Paraguay como un destino para las inversiones sostenibles (energía renovable, eficiencia energética, agricultura y desarrollo rural, gestión de RRNN, formación técnica, etc)

*Fuente: Ministerio de Economía y Finanzas. , Dirección General de Política Comercial e Integración DGPCI (BIDI N°12 y N°25). Negociaciones MERCOSUR-UE.*

[https://economia.gov.py/application/files/9916/7818/9635/BIDI\\_Nro\\_25\\_Impacto\\_MCS-UE.pdf](https://economia.gov.py/application/files/9916/7818/9635/BIDI_Nro_25_Impacto_MCS-UE.pdf)



## ANEXO

### Nota Metodológica sobre el Comercio Potencial

Los datos de Comercio Potencial entre el Paraguay y el país cuyo perfil se presenta, son calculados mediante la herramienta *Export Potential Map* (EPM) de la ITC.



#### Export Potential Map

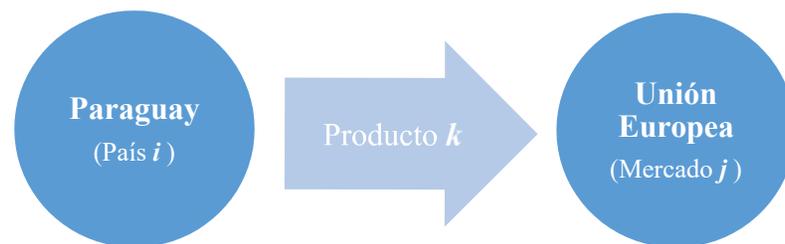
IDENTIFICANDO OPORTUNIDADES DE EXPORTACIÓN PARA EL DESARROLLO COMERCIAL

Esta herramienta predice el valor esperado del comercio entre dos países con un modelo económico que combina:

1. la oferta del país exportador,
2. la demanda del mercado objetivo, y
3. las condiciones de acceso a este mercado objetivo.

Algunos puntos importantes a considerar para la interpretación de los datos:

- Los valores de exportación potencial **son proyecciones que corresponden a los valores esperados para dentro de 5 años**. Para ello, utiliza los valores esperados del PIB per cápita de los países para los próximos 5 años.



- El valor de exportación potencial del producto  $k$  ofrecido por el país  $i$  hacia el mercado  $j$ , en dólares, se calcula como: oferta  $\times$  demanda (corregida por acceso al mercado)  $\times$  facilidad de comercio bilateral.

- **La oferta** se basa en la **cuota de mercado proyectada**, así la participación de las exportaciones del país  $i$  en las exportaciones totales del producto  $k$ , multiplicado por el crecimiento esperado del PIB del exportador. Está corregido por la posibilidad de re-exportaciones y por condiciones de acceso al mercado.
- **La demanda** del mercado se basa en **importaciones proyectadas**, así la demanda del mercado  $j$  por el producto  $k$ , aumentado por el crecimiento esperado de la población y el crecimiento esperado del PIB per cápita. El indicador también considera la ventaja arancelaria en el mercado objetivo y la distancia bilateral comparada con la distancia promedio sobre la cual el mercado objetivo usualmente importa el producto.
- **La facilidad de comercio** se basa en la **proporción del comercio actual** entre el exportador  $i$  y el mercado  $j$  para productos con potencial, relativo al volumen del comercio hipotético entre ellos si el exportador  $i$  tuviera la misma cuota en el mercado  $j$  que tiene en el mercado mundial.
- Los análisis de la proyección de la oferta y de la demanda **se basan en un promedio de los flujos comerciales de los últimos 5 años**.
- EPM basa sus datos de comercio de productos tomando 6 dígitos (nivel *subpartida*) del Sistema Armonizado de Clasificación y Codificación de Mercancías (SA).

Para más información sobre el modelo del EPM visite:  
<https://exportpotential.intracen.org/es/resources/learning/glossary>

Para ver una lista de preguntas frecuentes y sus respectivas respuestas, visite:  
<https://exportpotential.intracen.org/es/resources/learning/faq>

Documento de la metodología de evaluación de potenciales de exportación y de diversificación del ITC (solo inglés), disponible en:  
[https://umbraco.exportpotential.intracen.org/media/1089/epa-methodology\\_141216.pdf](https://umbraco.exportpotential.intracen.org/media/1089/epa-methodology_141216.pdf)