



**MINISTERIO DE ECONOMÍA Y FINANZAS
VICEMINISTERIO DE ECONOMÍA Y PLANIFICACIÓN**

REINO UNIDO



PERFIL ECONÓMICO Y COMERCIAL

**Dirección General de Política Comercial e Integración
Departamento de Estrategias de Integración**

Noviembre 2025



Perfil Económico y Comercial – Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte

Noviembre 2025

Autor

Dpto. de Estrategias de Integración

Directora

Nathalia Arévalo

Equipo Técnico

Nancy Torales

Mónica Lacarrubba

Andrés Villalba

Humberto Urunaga

El contenido de este material puede ser reproducido siempre y cuando se mencione la fuente. Para mayor información sobre ésta y otras publicaciones dirigirse a:

[Viceministerio de Economía y Planificación – Ministerio de Economía y Finanzas](#)

Pte. Franco N° 173, Edificio Ybaga, Piso 11, Asunción, Paraguay

Tel.: 595 (21) 4132 239/240

1- Geografía

Ubicación: Situado al noroeste de Europa, al norte de Francia y al oeste de los

Países Bajos y Dinamarca.

Superficie: 243.610 Km²

Capital: Londres.

Ciudades más importantes:

Londres, Birmingham, Leeds, Glasgow.



2- Marco Político

Su denominación oficial es Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte. Está formado por Gran Bretaña (Inglaterra, Gales y Escocia) e Irlanda del Norte. Reino Unido es una monarquía parlamentaria y constitucional, su sistema jurídico se rige por el *Common Law*.

El Poder Ejecutivo está integrado por un jefe de Estado, que recae en la figura del rey o de la reina, y por un jefe de Gobierno denominado primer ministro, quien es el líder del partido político mayoritario o de la coalición mayoritaria en la Cámara de los Comunes. Keir Rodney Starmer ocupa el puesto de primer ministro, nombrado el 5 de julio de 2024 por el rey Carlos III del Reino Unido.

El poder Legislativo se compone de un parlamento bicameral, integrado por la Cámara de los Comunes y la Cámara de los Lores.

El Poder Judicial lo ejerce el Tribunal Supremo, integrado por 12 jueces, incluidos el presidente del tribunal y el vicepresidente. Este órgano se estableció mediante la Reforma Constitucional de 2005 que entró en vigor en 2009.

En los últimos años, la salida del Reino Unido de la Unión Europea, mejor conocido como *Brexit*, fue el tema que ha predominado en la actividad política del país. El 51,9% de los votantes sufragó a favor de su salida. Luego de varias prorrogas para la fecha de salida, finalmente el Reino Unido salió del bloque europeo el 31 de enero de 2020.

Fuente: Centro de Estudio Internacionales Gilberto Bosques.

3- Indicadores Sociales

Principales indicadores sociales de Reino Unido (2024)*

Población	68.459.055 habitantes
Densidad poblacional	281 habitantes por km ²
Tasa de crecimiento de la población	0,45%
Esperanza de vida al nacer	Total: 82,2 años
	Mujeres: 84,4 años
	Hombres: 80,1 años
Tasa de natalidad	10,8 nacimientos cada 1.000 habitantes
Tasa de fertilidad	1,63 hijos nacidos por mujer
IDH¹	0,940 muy alto (2022)
Gasto en educación	5,5% del PIB (2020)
Idioma	Inglés

Fuente: CIA - The World Factbook (datos estimados); ¹ UNDP - Human Development Report 2023-24.

(*) Datos del año 2024, salvo que se especifique otro año.

4- Perfil Económico y Comercial

El sector primario se encuentra altamente mecanizada, los principales productos de la agricultura británica son las patatas, la remolacha, el trigo y la cebada. La ganadería es también significativa, sobre todo la ovina y la bovina, siendo uno de los grandes productores europeos de leche y sus derivados lácteos.

El sector del automóvil es en una de las industrias más dinámicas del Reino Unido y su importancia fundamental radica en el efecto social y económico que provoca. En los últimos años, este sector ha conocido una profunda transformación que ha llevado a las grandes compañías ensambladoras a aportar directamente cada vez menor proporción de valor agregado al proceso de fabricación de vehículos automóviles. En cuanto a la industria farmacéutica, el Reino Unido es el tercer mercado más grande de medicamentos de Europa occidental.

El sector financiero es el más importante dentro del sector servicios, que en el año 2021 empleaba 1,1 millones de personas. Reino Unido alberga uno de los mayores centros financieros del mundo. La Bolsa de Londres es referente mundial y la primera europea por volumen de transacciones y capitalización bursátil.

El Reino Unido es miembro fundador de las Naciones Unidas, y forma parte de las principales organizaciones de cooperación política, económica y militar occidentales: G7, G20, OTAN, OSCE, OMC, OCDE, Banco Mundial y FMI. También forma parte de la Mancomunidad de Naciones (*Commonwealth*), el cual es un organismo que agrupa países y regiones que formaron parte del antiguo Imperio Británico.

Además, es miembro permanente del Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas, siendo el quinto contribuyente al presupuesto ordinario de la organización.

Fuente: Ministerio de Asuntos Exteriores, Unión Europea y Cooperación.
Centro de Estudio Internacionales Gilberto Bosques.

Principales indicadores económicos de Reino Unido (2024)	
PIB (precios corrientes)	USD 3,6 billones
PIB - Tasa de crecimiento real)	1,10%
PIB per cápita (precios corrientes)	USD 52.648 (estimación)
Tasa de inflación	2,53%
Exportaciones²	USD 512.910 millones
Destinos de las exportaciones²	EE. UU. (14%), China (9%), Alemania (8%), Países Bajos (7%), Irlanda (6%)
Importaciones²	USD 815.579 millones
Origen de las importaciones²	China (12%), EE. UU. (11%), Alemania (9%), Francia (5%), Italia (4%)
Saldo de la balanza comercial²	USD -272.171 millones
Deuda del gobierno central	101,22% del PIB
Saldo de cuenta corriente	-3,36% del PIB
Ahorro nacional	14,31% del PIB
Déficit presupuestario	-5,74% del PIB
Moneda	Libra esterlina

Fuente: World Economic Outlook (WEO) database, April 2025

² International Trade Centre.

Comercio de Reino Unido con el mundo*

Principales productos exportados por Reino Unido, en millones de USD

Producto	2024	Participación
Oro en bruto, semilabrado o en polvo	65.927	12,9%
Vehículos p/ transporte de personas	35.853	7,0%
Turborreactores, turbopropulsores	35.068	6,8%
Medicamentos	19.231	3,7%
Aceites crudos de petróleo	16.014	3,1%
Partes de aeronaves y vehículos espaciales	13.908	2,7%
Aceites de petróleo (excluyendo aceites crudos)	10.875	2,1%
Productos inmunológicos	8.464	1,7%
Los demás productos	307.566	60,0%
Total	512.910	100%

Fuente: Elaborado por el DEI-DGPCI del Ministerio de Economía y Finanzas, con datos del ITC Trade Map.

Principales productos importados por Reino Unido, en millones de USD

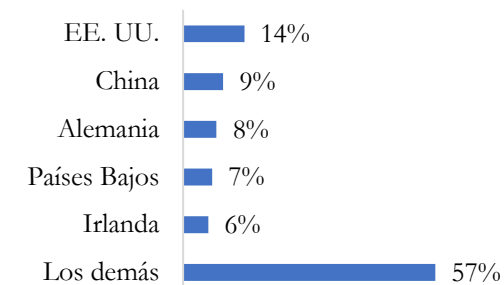
Producto	2024	Participación
Oro en bruto, semilabrado o en polvo	77.170	9,5%
Vehículos p/ transporte de personas	56.736	7,0%
Aceites crudos de petróleo	31.009	3,8%
Aceites de petróleo (excluyendo aceites crudos)	26.789	3,3%
Turborreactores, turbopropulsores	22.715	2,8%
Teléfonos, teléfonos inteligentes	20.331	2,5%
Medicamentos	18.295	2,2%
Gas licuado de petróleo	17.416	2,1%
Los demás productos	545.113	66,8%
Total	815.579	100%

Fuente: Elaborado por el DEI-DGPCI del Ministerio de Economía y Finanzas, con datos del ITC Trade Map.

*Datos anuales.

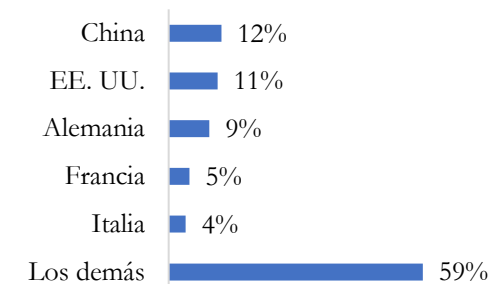
Principales socios comerciales Año 2024

Exportaciones según destino



Fuente: ITC Trade Map.

Importaciones según origen



Fuente: ITC Trade Map.

Comercio Bilateral Paraguay – Reino Unido

Comercio con Reino Unido como porcentaje del comercio total de Paraguay

En porcentaje (%)	2020	2021	2022	2023	2024
$X_{GB} / X_{Total PY}$	1,38	1,00	0,94	1,17	0,68
$M_{GB} / M_{Total PY}$	0,41	0,38	0,37	0,28	0,45
$(X_{GB} + M_{GB}) / (X_{Total PY} + M_{Total PY})$	0,85	0,65	0,59	0,66	0,54

Referencias: - X_{GB} = exportaciones a Reino Unido

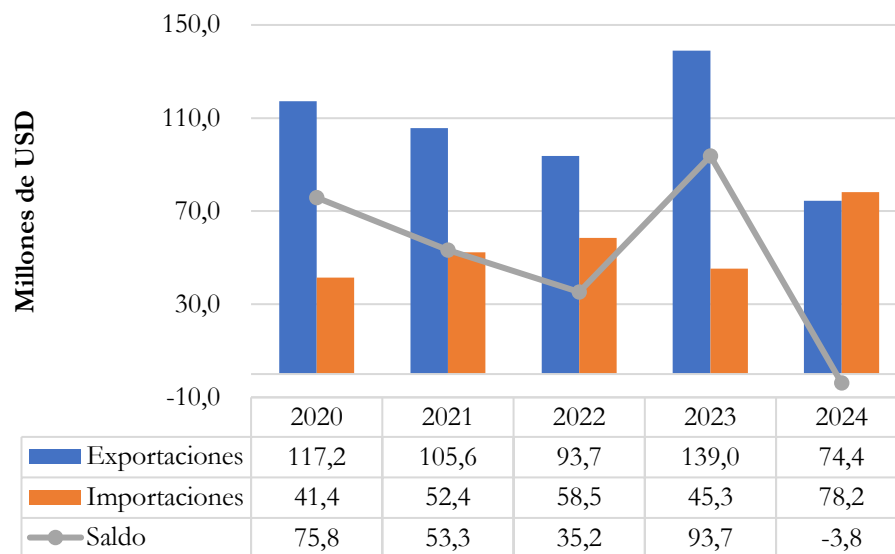
- M_{GB} = importaciones desde Reino Unido

- $X_{Total PY}$ = exportaciones totales del Paraguay

- $M_{Total PY}$ = importaciones totales del Paraguay

Fuente: Elaborado por el DEI-DGPCI del Ministerio de Economía y Finanzas, con datos del Banco Central del Paraguay.

Balanza Comercial Paraguay – Reino Unido (2020 - 2024)



Fuente: Elaborado por el DEI-DGPCI del Ministerio de Economía y Finanzas, con datos del Banco Central del Paraguay.

Del comercio total del Paraguay con el resto del mundo, en el año 2024, el Reino Unido tuvo una **participación** del 0,54% del total. Las exportaciones a Reino Unido representaron el 0,68% de las exportaciones totales del Paraguay, mientras que las importaciones desde Reino Unido representaron el 0,45% del total.

En el periodo 2020-2024 la **balanza comercial** fue superavitaria en todo el periodo, salvo el último año, en donde se registró un déficit comercial de USD 3,8 millones. En promedio, Paraguay mantuvo un superávit de USD 50,8 millones.

Las **exportaciones totales** de Paraguay a Reino Unido en el 2024 presentaron una caída de 46,5% con respecto al año anterior, totalizando un valor exportado de USD 74,4 millones. Los **principales productos exportados** a Reino Unido en el año 2024 fueron “*harina de soja*”, “*carbón vegetal*” y “*demás semillas oleaginosas*”.

Las **importaciones totales** provenientes de Reino Unido en el año 2024 presentaron un aumento, siendo este de un 72,5% con respecto al 2023. Los **principales productos importados** de Reino Unido fueron “*aceites de petróleo*”, “*aguardientes, licores y demás bebidas espirituosas*” y “*vehículos p/ transporte de personas*”. En total, las importaciones del 2024 fueron de USD 78,2 millones.

Principales productos paraguayos exportados a Reino Unido (millones de USD - FOB)

Productos	2020	2021	2022	2023	2024	Participación
Harina de soja	100.326.337	84.944.078	65.662.042	108.883.833	42.193.504	56,7%
Carbón vegetal	6.693.536	7.552.801	11.279.636	9.113.187	10.657.814	14,3%
Demás semillas oleaginosas*	3.324.848	3.260.459	3.756.494	3.946.251	6.618.035	8,9%
Carne bovina refrigerada	137.093	102.392	1.124.878	113.224	5.935.087	8,0%
Madera chapada, contrachapada	2.639.446	3.962.660	4.723.179	4.835.134	4.865.140	6,5%
Arroz	1.074.372	3.009.325	2.143.453	6.327.135	1.537.875	2,1%
Productos inmunológicos	-	-	-	11	462.308	0,6%
Biodiésel y sus mezclas	-	-	-	-	437.166	0,6%
Trajes sastre, conjuntos p/ mujeres	20.925	316.751	621.661	363.694	356.841	0,5%
Carne bovina congelada	1.338.365	1.079.007	2.658.421	2.046.966	296.368	0,4%
Los demás productos	1.628.958	1.399.713	1.701.352	3.387.707	1.074.425	1,4%
Total	117.183.880	105.627.186	93.671.116	139.017.142	74.434.564	100%

Fuente: Elaborado por el DEI-DGPCI del Ministerio de Economía y Finanzas, con datos del Banco Central del Paraguay.

*Demás semillas oleaginosas: chía.

Principales productos de Reino Unido importados por Paraguay (millones de USD - CIF)

Productos	2020	2021	2022	2023	2024	Participación
Aceites de petróleo	9.786.435	9.461.247	5.644.435	308.766	26.234.721	33,5%
Aguardientes, licores y demás bebidas espirituosas	11.728.553	19.136.945	25.987.064	15.850.549	18.582.416	23,8%
Vehículos p/ transporte de personas	1.769.407	2.295.882	2.571.731	7.214.342	11.192.171	14,3%
Compuestos p/ diagnóstico	2.052.842	2.987.958	1.407.769	1.986.885	2.334.275	3,0%
Productos inmunológicos	441.684	208.972	2.531.946	1.799.450	1.983.282	2,5%
Medicamentos	563.901	839.165	1.951.114	1.539.199	1.421.417	1,8%
Placas, láminas, hojas autoadhesivas, de plástico	867.019	964.791	1.678.713	643.794	1.239.047	1,6%
Aparatos p/ medida o control	361.772	26.387	75.199	31.921	886.304	1,1%
Máquinas p/ trabajar vidrio	-	-	-	-	643.582	0,8%
Máquinas de triturar y pulverizar	326.377	533.242	188.743	501.397	539.078	0,7%
Los demás productos	13.504.572	15.914.971	16.416.742	15.468.772	13.153.429	16,8%
Total	41.402.562	52.369.560	58.453.457	45.345.076	78.209.722	100%

Fuente: Elaborado por el DEI-DGPCI del Ministerio de Economía y Finanzas, con datos del Banco Central del Paraguay.

Perfil arancelario de Reino Unido

Aranceles totales aplicados por Reino Unido - Año 2024

	Agropecuarios	No agropecuarios	Total
Cobertura de consolidación	-	100	100
NMF aplicado, promedio simple	8,8	2,9	3,7

Fuente: Organización Mundial del Comercio (OMC) - Perfil Arancelario de Reino Unido.

- ✓ **El 100% del universo arancelario de Reino Unido es previsible, es decir, está sujeto a aranceles máximos.**

Mientras mayor sea el porcentaje de productos con aranceles consolidados, existe mayor previsibilidad y certidumbre para el comercio con esta economía, pues se tiene una protección arancelaria bien definida.

- ✓ **Reino Unido aplica un arancel promedio de 8,8% para productos Agropecuarios y 2,9% para los no Agropecuarios.**

El promedio simple del arancel NMF (Nación Más Favorecida) aplicado en 2023 para todos los productos fue del 3,7%.

Glosario

Consolidado final: Nivel máximo de derecho de aduana. El país se compromete a no aplicar al producto en cuestión, un arancel que sobrepase el nivel consignado en la Lista.

NMF Aplicado: Arancel aplicado efectivamente a las importaciones, que excluye los aranceles preferenciales previstos en acuerdos de libre comercio.

Aranceles aplicados por Reino Unido, en porcentajes (%) de cantidad de líneas por rango de tarifa – Año 2024.

Distribución de frecuencias	Exentos	0% ≤ 5%	5% ≤ 10%	10% ≤ 15%	15% ≤ 25%	25% ≤ 50%	50% ≤ 100%	Mayores a 100%	No Ad Valorem
NMF aplicado en el 2024 para productos agropecuarios	38,8	11,3	19,8	10,3	11,5	6,2	2,0	0,1	26,3
NMF aplicado en el 2024 para productos NO agropecuarios	55,2	18,1	19,2	6,2	1,3	0	0	0	0,3

Fuente: OMC - Perfil Arancelario de Reino Unido.

- ✓ El 38,8% de los productos agropecuarios están exentos de aranceles, mientras que el 11,3% enfrentan aranceles de entre 0% ≤ 5%. De los productos no agropecuarios, el 55,2% se encuentra exento, mientras que el 18,1% enfrenta aranceles de entre 0% ≤ 5%.

Información adicional: en los grupos de productos con mayor potencial de exportación paraguaya, los aranceles NMF promedio de Reino Unido son: 9,9% para Cereales y preparaciones alimenticias; frutas y hortalizas 8,3%; Semillas oleaginosas, grasas y aceites 5,7%.

Contingentes arancelarios de Reino Unido

El Reino Unido utiliza tres modalidades de contingentes arancelarios: i) contingentes en el marco de la Organización Mundial del Comercio (compromisos multilaterales); ii) contingentes autónomos creados para asegurar insumos a la industria local cuando hay escasez o precios no competitivos; y iii) contingentes preferenciales derivados de sus acuerdos comerciales regionales.

En 2024 administró 147 contingentes para productos agropecuarios y 10 para no agropecuarios bajo la Organización Mundial del Comercio; además, mantuvo 6 contingentes autónomos (cinco para productos pesqueros y uno para azúcar crudo) y 547 contingentes preferenciales previstos en sus acuerdos (en promedio, 14 por acuerdo). La asignación puede hacerse por “orden de llegada” o mediante licencias, y la gestión recae en la Agencia de Pagos Rurales (cuando hay licencias) y en la Autoridad Tributaria y Aduanera del Reino Unido (*HM Revenue & Customs*) cuando se asigna por orden de llegada.

Fuente: Examen de las Políticas Comerciales de Reino Unido, 2025. Informe de la Secretaría.

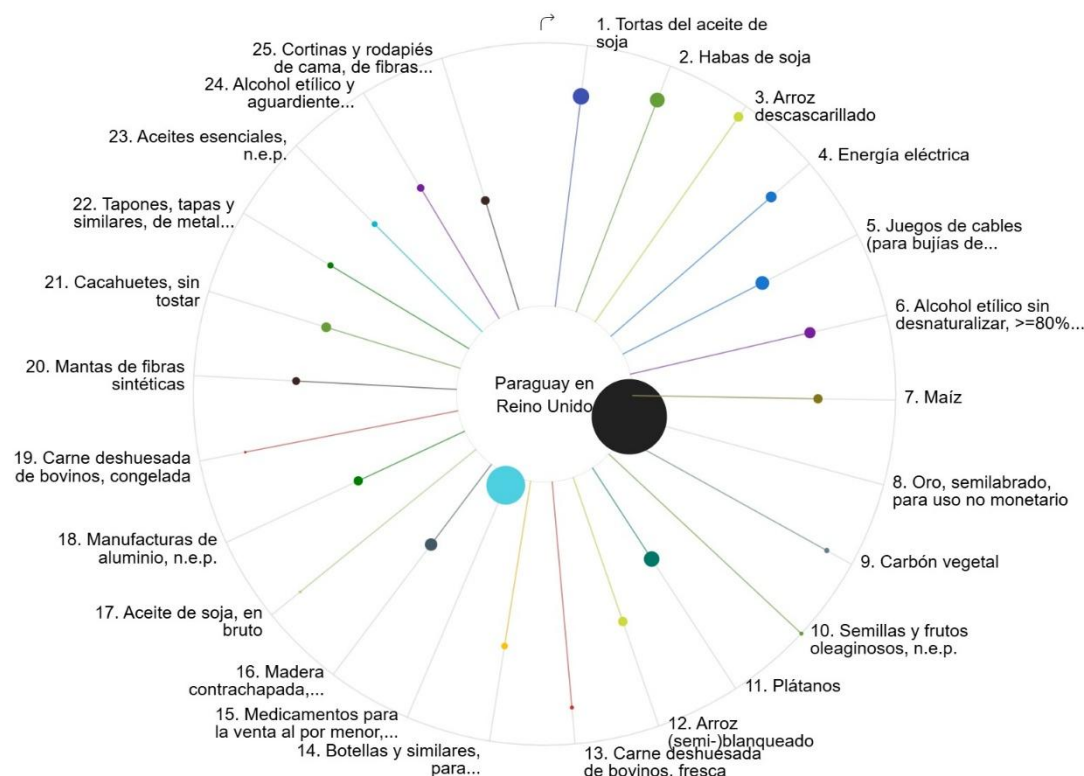
Acuerdos comerciales y regímenes preferenciales

El Reino Unido es parte en 39 acuerdos comerciales regionales. Entre ellos figuran el Acuerdo de Comercio y Cooperación entre el Reino Unido y la Unión Europea (vigente desde 2021), acuerdos amplios con Australia y Nueva Zelandia (en vigor desde el 31 de mayo de 2023) y su adhesión al Acuerdo Integral y Progresivo de Asociación Transpacífica (CPTPP) el 15 de diciembre de 2024, que coexiste con varios acuerdos bilaterales ya firmados con Partes del propio CPTPP. En paralelo, el país negocia con el Consejo de Cooperación del Golfo y procesos de “modernización” con la República de Corea, Suiza y Türkiye.

En materia unilateral, el Reino Unido sustituyó en junio de 2023 su Sistema Generalizado de Preferencias por el Régimen de Comercio con los Países en Desarrollo (DCTS, por sus siglas en inglés), que amplía las exenciones arancelarias y flexibiliza reglas de origen (especialmente para países menos adelantados). A junio de 2025, 47 economías se benefician de “preferencias amplias”, 16 de “preferencias mejoradas” y 2 de “preferencias generales”; la proporción de líneas libres de derechos es del 99,8%, 91,7% y 65,3%, respectivamente.

Fuente: Examen de las Políticas Comerciales de Reino Unido, 2025. Informe de la Secretaría.

Comercio potencial entre Paraguay y Reino Unido



Productos de Paraguay con potencial hacia Reino Unido



ITC Export Potential Map exportpotential.intracen.org

Productos con potencial de expansión de Paraguay al mercado de Reino Unido

- 1. Habas de soja:** para este producto, Paraguay tiene una exportación potencial de USD 20 millones, las exportaciones de referencia ascienden a USD 211 mil, por lo que aún queda un potencial sin explotar de USD 19 millones.
- 2. Arroz descascarillado:** la exportación potencial es de USD 14 millones, las exportaciones de referencia son de USD 2,9 millones, con potencial sin explotar restante de USD 11 millones.
- 3. Demás semillas y frutos oleaginosos:** exportación potencial de USD 4,7 millones con exportaciones de referencia de USD 4,5 millones, por lo que aún queda un potencial sin explotar de USD 201 mil.
- 4. Arroz semiblanqueado:** el potencial de exportación es de USD 2,6 millones mientras que las exportaciones de referencia ascienden a USD 132 mil, por lo que aún queda un potencial sin explotar de USD 2,5 millones.

Potencial de exportación de productos con mayor demanda de Reino Unido

- 1. Oro semilabrado:** el potencial de exportación es de USD 6,1 millones.
 - 2. Juego de cables p/ bujías:** el potencial de exportación es de USD 8,8 millones.
 - 3. Medicamentos:** el potencial de exportación es de USD 1,7 millones.
 - 4. Plátanos:** el potencial de exportación es de USD 2,7 millones.
- Fuente:** ITC Export Potential Map.

Nota: para una mejor interpretación del contenido de este análisis, puede leer la Nota Metodológica sobre el Comercio Potencial en el Anexo (pág. 11).

Anexo

Nota Metodológica sobre el Comercio Potencial

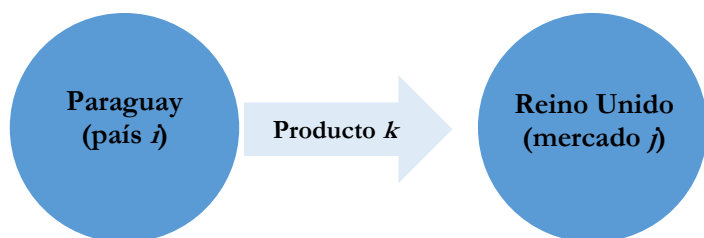
Los datos de Comercio Potencial entre el Paraguay y el país cuyo perfil se presenta, son calculados mediante la herramienta *Export Potential Map* del organismo *International Trade Centre*.

Esta herramienta predice el valor esperado del comercio entre dos países, con un modelo económico que combina:

- 1- La oferta del país exportador
- 2- La demanda del mercado objetivo
- 3- Las condiciones de acceso al mercado objetivo

Algunos puntos importantes a considerar para la interpretación de los datos:

- Los valores de exportación potencial **son proyecciones que corresponden a los valores esperados para dentro de 5 años**. Para ello, utiliza los valores esperados del PIB per cápita de los países para los próximos 5 años.
- El valor de exportación del producto k ofrecido por el país i hacia el mercado j , en dólares, se calcula como: oferta x demanda (corregida por acceso al mercado) x facilidad de comercio bilateral.



- **La oferta** se basa en la cuota de mercado proyectada, siendo la participación de las exportaciones del país i en las exportaciones totales del producto k , multiplicado por el crecimiento esperado del PIB del exportador. Está corregido por la posibilidad de re-exportaciones y por condiciones de acceso al mercado.
- **La demanda** del mercado se basa en importaciones proyectadas, siendo la demanda del mercado j por el producto k , aumentado por el crecimiento esperado de la población y el crecimiento esperado del PIB per cápita. El indicador también considera la ventaja arancelaria en el mercado objetivo y la distancia bilateral comparada con la distancia promedio sobre la cual el mercado objetivo usualmente importa el producto.
- **La facilidad de comercio** se basa en la proporción del comercio actual entre el exportador i en el mercado j para productos con potencial, relativo al volumen del comercio hipotético entre ellos si el exportador i tuviera la misma cuota en el mercado j que tiene en el mercado mundial.
- Los análisis de la proyección de la oferta y la demanda **se basan en un promedio de los flujos comerciales de los últimos 5 años**.
- EPM basa sus datos de comercio de productos tomando 6 dígitos (nivel subpartida) del Sistema Armonizado de Clasificación y Codificación de Mercancías (SA).

Para más información del modelo EPM visite:

<https://exportpotential.intracen.org/es/resources/learning/glossary>

Para ver una lista de preguntas frecuentes y sus respectivas respuestas visite:

<https://exportpotential.intracen.org/es/resources/learning/faq>

Documento de la metodología de evaluación de potenciales de exportación y de diversificación del ITC (solo inglés), disponible en:

https://umbraco.exportpotential.intracen.org/media/1089/epa-methodology_141216.pdf