

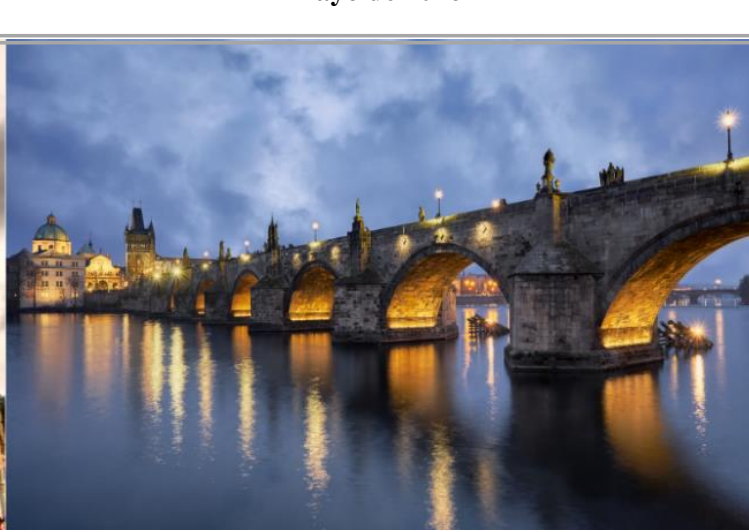
MINISTERIO DE ECONOMÍA Y FINANZAS  
VICEMINISTERIO DE ECONOMÍA Y PLANIFICACIÓN  
**UNIÓN EUROPEA**



**Perfil Económico y Comercial**

Dirección General de Política Comercial e Integración  
Departamento de Convenios Comerciales

Mayo de 2026





**Perfil Económico y Comercial - UE**  
**Mayo de 2026**

**Autor**

Departamento de Convenios Comerciales (DCC)  
Dirección General de Política Comercial e Integración (DGPCI)

**Directora**

Nathalia Rocío Arévalo Ortiz

**Equipo Técnico**

Raúl Orlando Domínguez Torres  
Silvia Mercedes Ortiz Valenzano

El contenido de este material puede ser reproducido siempre y cuando se mencione la fuente. Para mayor información o para la obtención de ésta y otras publicaciones editadas dirigirse a:

**Viceministerio de Economía y Planificación – Ministerio de Economía y Finanzas**

Pte. Franco N° 173, Edificio Ybaga, Piso 11, Asunción - Paraguay

Teléfonos.: 595 (21) 4132 239/240 interno 6308

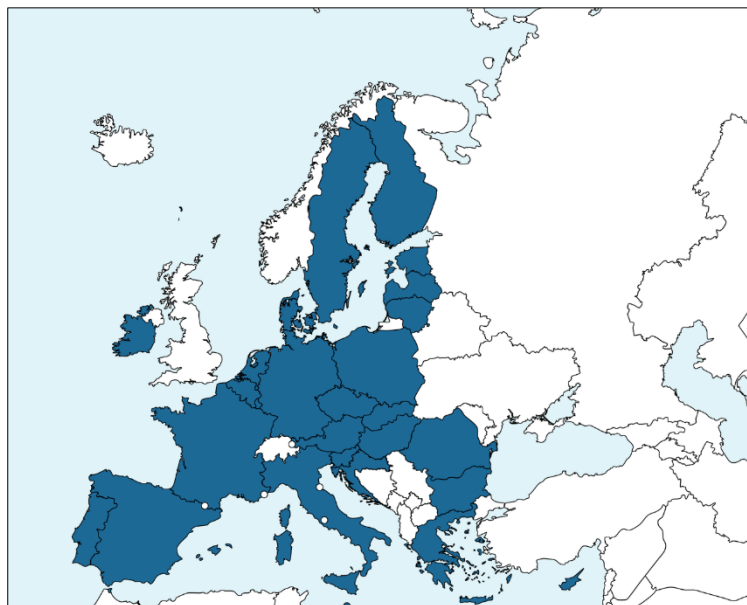
E-mail: [raul\\_dominguez@mef.gov.py](mailto:raul_dominguez@mef.gov.py)

[silvia\\_ortiz@mef.gov.py](mailto:silvia_ortiz@mef.gov.py)

Sitio web: <https://www.mef.gov.py/es/dependencias/viceministerio-de-economia-y-planificacion/comercio-exterior>



## UNIÓN EUROPEA (UE-27)



### 1. Geografía

**Ubicación:** Situada en el continente europeo, la Unión Europea agrupa a 27 Estados miembros que se extienden desde el Atlántico hasta el mar Negro, y desde el mar Mediterráneo hasta el mar Báltico y el Ártico. Limita geográficamente con Rusia, Bielorrusia y Ucrania al este; con el mar Mediterráneo al sur; con el océano Atlántico al oeste; y con el mar de Barents y el océano Ártico al norte.

**Superficie total combinada:** 4.254.541 km<sup>2</sup>.

**Sede:** Bruselas (sede principal de la Comisión Europea, el Consejo y el Parlamento Europeo).

**Principales ciudades de los estados miembros:** Berlín, Madrid, París, Roma, Varsovia, Budapest, Bucarest, Viena y Ámsterdam.

### 2. Marco político

El origen de la Unión Europea se sitúa el 9 de mayo de 1950, cuando el ministro francés Robert Schuman propuso poner la producción franco-alemana de carbón y acero bajo una autoridad común, abriendo la integración a los demás países europeos. Esto derivó en la firma del Tratado de París en 1951, que creó la Comunidad Europea del Carbón y del Acero (CECA), con seis Estados fundadores: Francia, Alemania, Italia, Bélgica, Países Bajos y Luxemburgo.

En 1957, los Tratados de Roma instituyeron la Comunidad Económica Europea (CEE) y la Comunidad Europea de la Energía Atómica (CEEA), en vigor desde 1958. En 1965, el Tratado de Fusión de los Ejecutivos estableció un marco institucional único: la Comisión, el Consejo de Ministros, el Parlamento Europeo y el Tribunal de Justicia, al que se sumó en 1975 el Tribunal de Cuentas.

El Acta Única Europea (1986) reforzó el Parlamento Europeo e impulsó el mercado único interior. El Tratado de Maastricht (1992) creó formalmente la Unión Europea, instituyó la ciudadanía europea y estructuró la organización en tres pilares: Comunidades Europeas, Política Exterior y Seguridad Común, y cooperación en Justicia e Interior.

Los Tratados de Ámsterdam (1997) y Niza (2001) prepararon institucionalmente las sucesivas ampliaciones. El Tratado de Lisboa (2009) modernizó las instituciones, dotó de carácter permanente la Presidencia del Consejo Europeo, creó el cargo de Alto Representante para Asuntos Exteriores y amplió las competencias del Parlamento Europeo.

La UE es una organización supranacional de 27 Estados miembros, fundamentada en la democracia representativa y el Estado de Derecho. La actual Presidenta de la Comisión Europea es Ursula von der Leyen, cuyo segundo mandato inició el 1 de diciembre de 2024.

**Fuentes:** *Encyclopedia Britannica.*

### 3. Indicadores Sociales

Principales indicadores sociales de la UE (est. 2025)*	
<b>Población</b> <sup>2</sup>	450,9 millones de habitantes
<b>Esperanza de vida al nacer</b> <sup>1</sup> (est. 2024)	81,6 años
<b>Tasa de fecundidad</b> <sup>1</sup> (est. 2023)	1,40 hijos/mujer
<b>Tasa de urbanización</b> <sup>1</sup> (est. 2024)	75,0%
<b>Idioma</b>	24 idiomas oficiales

**Fuentes:** <sup>1</sup>The World Bank; <sup>2</sup>Fondo Monetario Internacional.

(\*) Los datos presentados en la tabla se encuentran estimados al 2025, salvo indicación de otros años en las celdas correspondientes. Población y PIB total = suma. Resto de indicadores = promedio simple de los 27 estados miembro.



## PERFIL ECONÓMICO Y COMERCIAL DE LA UE

### 4. Marco económico

La economía de la UE se sustenta en un mercado único interior que garantiza la libre circulación de mercancías, servicios, personas y capitales entre sus Estados miembros. La integración económica fue impulsada desde los Tratados de Roma (1957), que establecieron objetivos orientados a eliminar barreras comerciales internas y armonizar políticas agrícolas, de transporte, competencia y transparencia de precios entre los Estados miembros.

La unión económica se profundizó con el Tratado de Maastricht (1992), que estableció la Unión Económica y Monetaria. Como resultado, el 1 de enero de 2002 se introdujo el euro como moneda única, consolidando un espacio monetario común. El 28 de febrero de 2002 concluyó la fase transitoria de doble circulación, convirtiendo al euro en la moneda de más de 300 millones de ciudadanos europeos.

La cohesión económica y social constituye un pilar estructural. El Fondo de Cohesión, creado con el Tratado de Maastricht, financia infraestructuras de transporte y acciones medioambientales en los Estados miembros de menor renta, reduciendo disparidades regionales. Asimismo, se creó el Defensor del Pueblo Europeo para reforzar la protección de los ciudadanos en sus relaciones con las instituciones.

Desde 2010, la UE impulsó la unión bancaria para fortalecer la estabilidad del sector financiero. Paralelamente, avanzó en sectores estratégicos como la economía digital, la energía limpia, la economía circular, la navegación satelital mediante el sistema Galileo y la Iniciativa Ciudadana Europea. En 2017 eliminó los costes de itinerancia móvil en todo el territorio de la Unión.

En materia comercial, la UE mantiene más de 40 acuerdos con cerca de 80 socios globales, destacando los suscritos con Canadá (2017), Japón (2019), Singapur (2019), Vietnam (2020), Reino Unido (2021), Nueva Zelanda (2024) y Chile (2024). Un hito reciente es el Acuerdo de Asociación MERCOSUR-Unión Europea, firmado el 17 de enero de 2026 y en vigor desde el 1 de mayo de 2026 (Ley N.º 7.634/2026), que regula bienes, servicios, inversiones, sostenibilidad y gobernanza, con disposiciones específicas para MiPyMEs y comercio electrónico.

**Fuentes:** *Encyclopedia Britannica.*

### 5. Indicadores económicos

Principales indicadores económicos de la UE (est. 2025)*	
<b>PIB total PPP<sup>2</sup></b>	USD 29.431 mil millones
<b>PIB per cápita PPP<sup>2</sup></b>	USD 65.274
<b>Crecimiento del PIB (%)<sup>2</sup></b>	1,6%
<b>Valor agregado de la agricultura (% PIB)<sup>1</sup> (est. 2024)</b>	1,6%
<b>Valor agregado de la industria (% PIB)<sup>1</sup> (est. 2024)</b>	22,3%
<b>Formación bruta de capital (% PIB)<sup>2</sup></b>	22,0%
<b>Ahorro nacional bruto (% PIB)<sup>2</sup></b>	24,4%
<b>Comercio (% PIB)<sup>1</sup> (est. 2024)</b>	91,7%
<b>Inflación IPC promedio (%)<sup>2</sup></b>	2,5%
<b>Tasa de desempleo<sup>2</sup></b>	5,7% <sup>(a)</sup>
<b>Saldo cuenta corriente (% PIB)<sup>2</sup></b>	2,4%
<b>Ingresos del gobierno (% PIB)<sup>2</sup></b>	46,3%
<b>Gasto del gobierno (% PIB)<sup>2</sup></b>	49,4%
<b>Deuda bruta del gobierno (% PIB)<sup>2</sup></b>	82,5%
<b>IED entrada neta (% PIB)<sup>1</sup> (est. 2024)</b>	1,5%
<b>Gasto en I+D (% PIB)<sup>1</sup> (est. 2023)</b>	2,3%
<b>Exportaciones alta tecnología (% manuf.)<sup>1</sup> (est. 2024)</b>	20,6%
<b>Exportaciones de alimentos (% mercaderías)<sup>1</sup> (est. 2024)</b>	11,0%
<b>Importaciones de alimentos<sup>1</sup> (% mercaderías) (est. 2024)</b>	10,7%
<b>Comercio de mercaderías<sup>1</sup> (% del PIB) (est. 2024)</b>	71,9%
<b>Energía renovable (% consumo total)<sup>1</sup> (est. 2021)</b>	21,1%

**Fuentes:** <sup>1</sup>The World Bank; <sup>2</sup>Fondo Monetario Internacional.

(\*) Los datos presentados en la tabla se encuentran estimados al 2025, salvo indicación de otros años en las celdas correspondientes. <sup>(a)</sup>Corresponde al promedio simple de las tasas de desempleo individuales de los 27 estados miembros de la UE, según proyecciones del FMI para 2025. El FMI no publica una tasa de desempleo agregada para la UE-27.

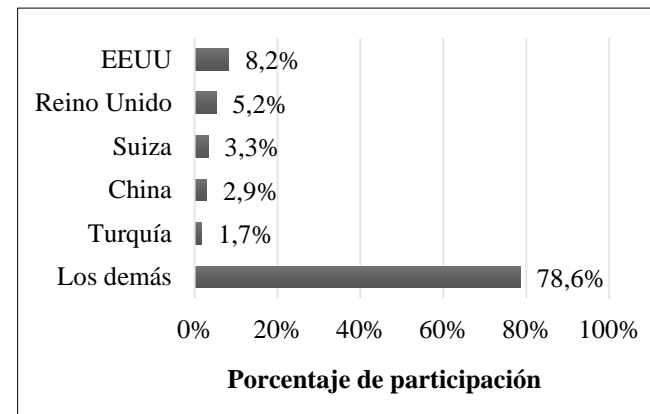


## COMERCIO DE LA UE CON EL MUNDO

### Principales productos EXPORTADOS por la UE al mundo - Año 2025\*

Producto	MILLONES de USD	Participación
Medicamentos dosificados, sin antibióticos ni hormonas	269.898	3,6%
Aceites medios de petróleo sin biodiesel	134.206	1,8%
Productos inmunológicos dosificados, no diagnóstico	125.756	1,7%
Automóviles de turismo para transporte de personas	89.713	1,2%
Automóviles turismo 1.500-3.000 cm <sup>3</sup> , no para nieve	76.480	1,0%
Aviones con motor, peso en vacío > 15.000 kg	66.195	0,9%
Aceites ligeros 90% vol destila a 210°C, sin biodiesel	65.702	0,9%
Hormonas polipeptídicas/proteicas, no insulina	65.376	0,9%
Turismos, los demás vehículos para pasajeros	62.606	0,8%
Automóviles turismo especiales, no nieve, 1.5-3L	50.207	0,7%
<b>Los demás</b>	<b>6.444.481</b>	<b>86,5%</b>
<b>Total</b>	<b>7.450.619</b>	<b>100,0%</b>

### Principales destinos de sus EXPORTACIONES - Año 2025\*

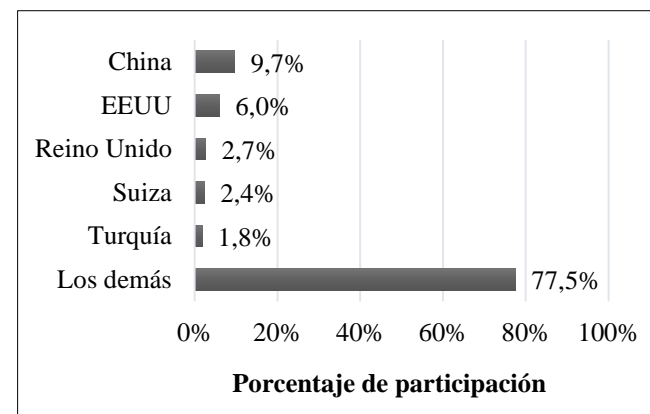


\*Nota: Datos anuales. Fuente: Elaborado por el DCC-DGPCI del MEF; datos de Trade Map (ITC - 2026). Para los principales destinos se excluyen las exportaciones intra-UE.

### Principales productos IMPORTADOS por la UE desde el mundo - Año 2025\*

Producto	MILLONES de USD	Participación
Aceites crudos de petróleo o mineral bituminoso	261.494	3,6%
Medicamentos dosificados, sin antibióticos ni hormonas	187.783	2,6%
Aceites medios de petróleo sin biodiesel	127.735	1,8%
Gas natural en estado gaseoso	89.924	1,2%
Smartphones para redes inalámbricas	78.364	1,1%
Productos inmunológicos dosificados, no diagnóstico	77.217	1,1%
Turismos y demás vehículos para pasajeros	75.534	1,0%
Máquinas para recepción/conversión de voz e imagen	65.997	0,9%
Automóviles de turismo para transporte de personas	63.124	0,9%
Gas natural licuado	57.658	0,8%
<b>Los demás</b>	<b>6.138.933</b>	<b>85,0%</b>
<b>Total</b>	<b>7.223.763</b>	<b>100,0%</b>

### Principales orígenes de sus IMPORTACIONES - Año 2025\*



\*Nota: Datos anuales. Fuente: Elaborado por el DCC-DGPCI del MEF; datos de Trade Map (ITC - 2026). Para los principales proveedores se excluyen las importaciones intra-UE.



## COMERCIO BILATERAL DE PARAGUAY Y UE

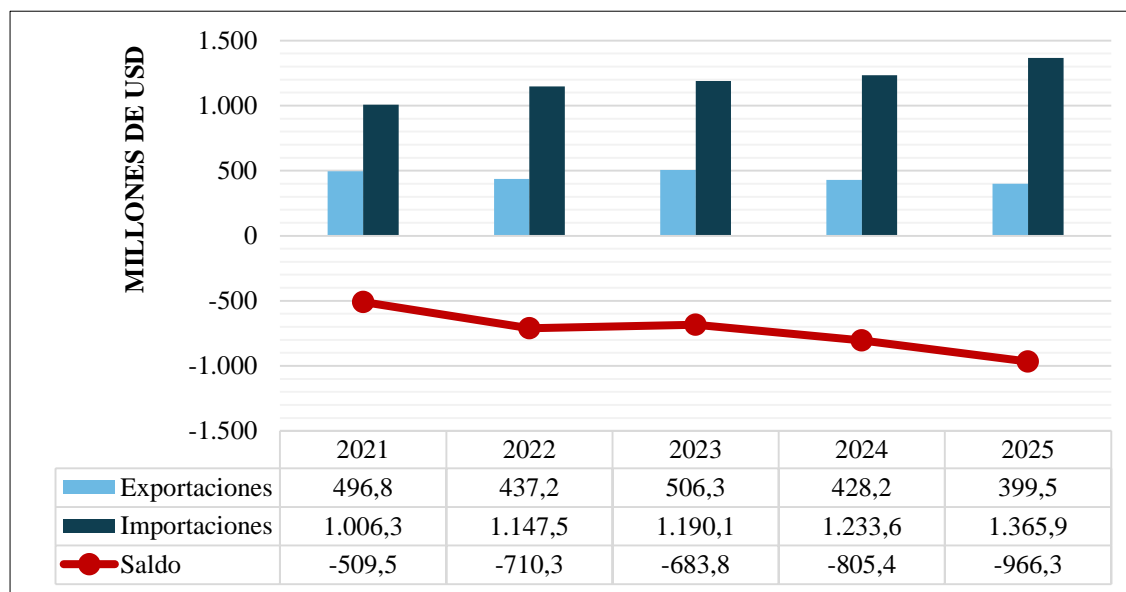
### Comercio con la UE como porcentaje del comercio total de Paraguay

En porcentaje (%)	2021	2022	2023	2024	2025
$X_{UE} / X_{Total PRY}$	4,7%	4,4%	4,3%	3,9%	3,6%
$M_{UE} / M_{Total PRY}$	7,4%	7,2%	7,4%	7,2%	7,1%
$(X_{UE} + M_{UE}) / (X_{Total PRY} + M_{Total PRY})$	6,2%	6,1%	6,1%	5,9%	5,8%

**Referencias:** -  $X_{UE}$  = exportaciones a UE -  $M_{UE}$  = importaciones desde UE  
 -  $X_{Total PRY}$  = exportaciones totales del Paraguay -  $M_{Total PRY}$  = importaciones totales del Paraguay

**Fuente:** Elaborado por el DCC-DGPCI del MEF; datos del BCP - SICEX.

### Balanza comercial entre Paraguay y la UE 2021-2025 (en millones de USD)



**Fuente:** Elaborado por el DCC-DGPCI del MEF; datos del BCP - SICEX.

En 2025, la Unión Europea representó el 5,8% del **comercio total de Paraguay** con el mundo. Las **exportaciones hacia la UE** constituyeron el 3,6% del total exportado por Paraguay en dicho periodo, mientras que las **importaciones desde la UE** representaron el 7,1% del total importado por el país. La **Balanza Comercial de Paraguay** con respecto a la Unión Europea ha mantenido una tendencia deficitaria en los cinco últimos años, y el saldo para el periodo 2025 fue de USD -966,3 millones (déficit).

Las **exportaciones totales** de Paraguay a la Unión Europea en el 2025 registraron un valor de USD 399,5 millones. Dichas exportaciones estuvieron compuestas principalmente por envíos de *'Tortas, harina y residuos sólidos de extracción de aceite de soja'* por valor de USD 98,7 millones (24,7% de las exportaciones) y *'Semillas y frutos oleaginosos, excepto los especificados en otra parte'* por USD 71,1 millones (17,8% del total). Otros productos exportados fueron *'Biodiésel y sus mezclas con menos del 70% de aceites de petróleo'* por USD 31,1 millones (7,8%), *'Carne deshuesada de bovinos, congelada'* por USD 21,6 millones (5,4%), y *'Carne deshuesada de bovinos, fresca o refrigerada'* por USD 20,3 millones (5,1%).

Por otro lado, las **importaciones totales** desde la Unión Europea en el 2025 se valorizaron en USD 1.365,9 millones. Los principales productos importados desde la UE por nuestro país en el periodo de referencia fueron *'Productos inmunológicos dosificados para venta al por menor'* por USD 92,9 millones, que ocupó el 6,8% del total importado, y *'Perfumes y aguas de tocador, excepto lociones y desodorantes'* por valor de USD 81,9 millones (6,0% del total). También se registraron importaciones de *'Aceites ligeros y preparaciones, de petróleo o mineral bituminoso'* por USD 68,6 millones (5,0%), *'Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados'* por USD 54,5 millones (4,0%) y *'Tractores con motor de émbolo, encendido por compresión'* por USD 51,4 millones (3,8%).

En cuanto a la **variación interanual**, las exportaciones paraguayas hacia la Unión Europea se contrajeron un 6,7% en 2025 respecto al 2024, pasando de USD 428,2 millones a USD 399,5 millones, debido principalmente a la caída en los envíos de alcohol etílico (-77,8%). Por su parte, las importaciones desde la UE aumentaron un 10,7%, pasando de USD 1.233,6 millones a USD 1.365,9 millones, impulsadas por el incremento en la compra de aceites ligeros y preparaciones de petróleo (+44,9%) y productos inmunológicos (+28,5%).



### PRINCIPALES PRODUCTOS QUE PARAGUAY EXPORTA A UE (EN MILLONES DE USD - FOB)

Productos exportados	2021	2022	2023	2024	2025	% (2025)
Tortas, harina y residuos sólidos de extracción de aceite de soja	266,3	212,0	223,7	108,0	98,7	24,7%
Semillas y frutos oleaginosos, excepto los especificados en otra parte	16,2	38,6	36,1	41,1	71,1	17,8%
Biodiésel y sus mezclas con menos del 70% de aceites de petróleo	-	-	10,0	14,8	31,1	7,8%
Carne deshuesada de bovinos, congelada	12,2	18,2	13,5	18,6	21,6	5,4%
Carne deshuesada de bovinos, fresca o refrigerada	13,9	18,9	17,1	18,9	20,3	5,1%
Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico >= 80% vol	-	-	76,4	73,9	16,4	4,1%
Cueros bovinos o equinos, plena flor, húmedos, curtidos y depilados	34,8	29,8	20,2	20,4	15,4	3,9%
Los demás carbones vegetales, incluido el aglomerado	10,6	17,5	15,5	14,7	15,2	3,8%
Tripas, vejigas y estómagos de animales, excepto pescado, preparados	15,4	7,1	6,5	7,6	14,0	3,5%
Madera contrachapada con hoja externa de frondosas especificadas	0,1	1,9	2,4	6,6	11,1	2,8%
<b>Los demás</b>	<b>127,4</b>	<b>93,1</b>	<b>84,9</b>	<b>103,6</b>	<b>84,6</b>	<b>21,2%</b>
<b>Total</b>	<b>496,8</b>	<b>437,2</b>	<b>506,3</b>	<b>428,2</b>	<b>399,5</b>	<b>100,0%</b>

Fuente: Elaborado por el DCC-DGPCI del MEF; datos del BCP - SICEX.

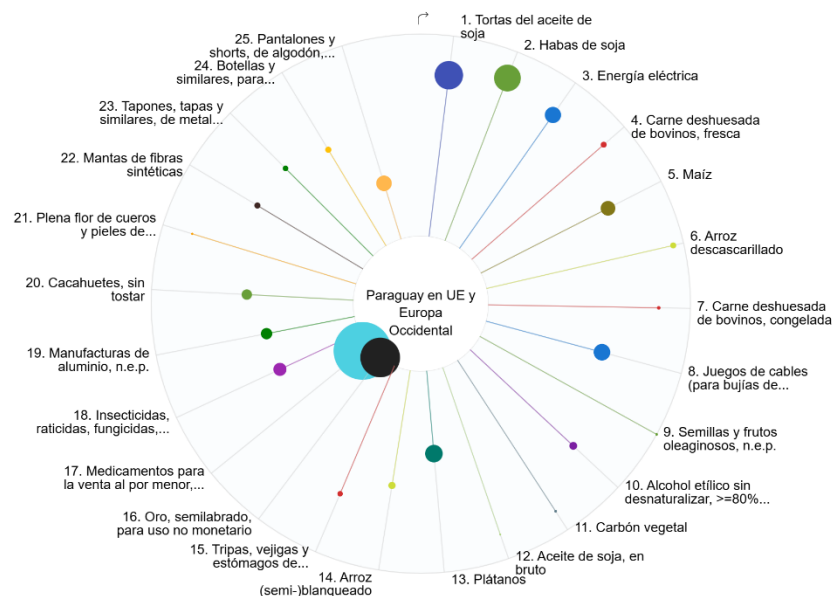
### PRINCIPALES PRODUCTOS QUE PARAGUAY IMPORTA DESDE UE (EN MILLONES DE USD - CIF)

Productos importados	2021	2022	2023	2024	2025	% (2025)
Productos inmunológicos dosificados para venta al por menor	35,5	42,4	60,5	72,3	92,9	6,8%
Perfumes y aguas de tocador, excepto lociones y desodorantes	41,9	63,3	71,0	67,4	81,9	6,0%
Aceites ligeros y preparaciones, de petróleo o mineral bituminoso	17,3	36,8	50,9	47,3	68,6	5,0%
Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados	41,4	47,7	57,3	57,1	54,5	4,0%
Tractores con motor de émbolo, encendido por compresión	-	13,8	24,4	44,0	51,4	3,8%
Aceites medios y preparaciones, de petróleo o mineral bituminoso	56,9	99,8	66,1	53,1	37,6	2,8%
Reactivos de diagnóstico o de laboratorio, los demás	-	9,0	12,5	16,2	18,8	1,4%
Preparaciones de belleza, maquillaje y cuidado de la piel	7,6	10,8	14,8	15,5	18,5	1,4%
Aparatos para conexión de circuitos eléctricos <= 1.000 V	6,0	7,9	11,6	14,0	16,4	1,2%
Automóviles de turismo, cilindrada > 1.500 cm <sup>3</sup> e <= 3.000 cm <sup>3</sup>	9,7	8,5	8,9	14,7	13,6	1,0%
<b>Los demás</b>	<b>790,0</b>	<b>807,4</b>	<b>812,2</b>	<b>832,0</b>	<b>911,6</b>	<b>66,7%</b>
<b>Total</b>	<b>1.006,3</b>	<b>1.147,5</b>	<b>1.190,1</b>	<b>1.233,6</b>	<b>1.365,9</b>	<b>100,0%</b>

Fuente: Elaborado por el DCC-DGPCI del MEF; datos del BCP - SICEX.



## COMERCIO POTENCIAL DE PARAGUAY CON LA UE



Productos de Paraguay con potencial hacia UE y Europa Occidental

Leyenda 1,2,3 Clasificación del potencial de exportación Demanda Oferta

- Residuos vegetales y alimentos para animales
- Semillas oleaginosas
- Maquinaria, electricidad
- Carne (excepto aves de corral)
- Arroz
- Cereales (excepto trigo & arroz)
- Bebidas (alcohólicas)
- Productos de madera
- Aceites y grasas vegetales
- Productos metálicos
- Frutas
- Huevos, miel & productos animales comestibles
- Metales preciosos
- Componentes farmacéuticos
- Productos químicos
- Piel, cuero y productos derivados
- Textiles domésticos
- Plástico y caucho
- Prendas de vestir

ITC Export Potential Map  
exportpotential.intracen.org

### Productos de exportación actual con potencial de expansión:

**1. Habas de soja:** Este producto cuenta con un potencial de exportación valorado en USD 137 millones y no se registraron exportaciones en 2025; sin embargo, en años anteriores del periodo se registraron envíos por hasta USD 10,3 millones (2021), lo que evidencia una capacidad exportadora previa que podría reactivarse.

**2. Carne deshuesada de bovinos, fresca:** Este producto cuenta con un potencial de exportación valorado en USD 39 millones y las exportaciones registradas en 2025 ascienden a USD 20,3 millones, reflejando un nivel de aprovechamiento del 52% del potencial de exportación.

**3. Maíz:** Este producto cuenta con un potencial de exportación valorado en USD 31 millones y las exportaciones registradas en 2025 ascienden a USD 0,02 millones, reflejando un nivel de aprovechamiento cercano al 0% del potencial de exportación.

**4. Arroz descascarillado:** Este producto cuenta con un potencial de exportación valorado en USD 28 millones y las exportaciones registradas en 2025 ascienden a USD 5,4 millones, reflejando un nivel de aprovechamiento del 19% del potencial de exportación.

**5. Carne deshuesada de bovinos, congelada:** Este producto cuenta con un potencial de exportación valorado en USD 23 millones y las exportaciones registradas en 2025 ascienden a USD 21,6 millones, reflejando un nivel de aprovechamiento del 94% del potencial de exportación.

**6. Juegos de cables (para bujías de encendido) para medios de transporte:** Este producto cuenta con un potencial de exportación valorado en USD 23 millones y no se registraron exportaciones de relevancia en el periodo 2021-2025, reflejando un nivel de aprovechamiento del 0% del potencial de exportación.

**7. Aceite de soja, en bruto:** Este producto cuenta con un potencial de exportación valorado en USD 13 millones y las exportaciones registradas en 2025 ascienden a USD 6,2 millones, reflejando un nivel de aprovechamiento del 48% del potencial de exportación.

**8. Plátanos:** Este producto cuenta con un potencial de exportación valorado en USD 9,4 millones y no se registraron exportaciones significativas (solo USD 2.915 en 2022), reflejando un nivel de aprovechamiento del 0% del potencial de exportación.

**9. Arroz (semi)-blanqueado:** Este producto cuenta con un potencial de exportación valorado en USD 7,8 millones y las exportaciones registradas en 2025 ascienden a USD 0,19 millones, reflejando un nivel de aprovechamiento del 2% del potencial de exportación.

**10. Tripas, vejigas y estómagos de animales:** Este producto cuenta con un potencial de exportación valorado en USD 7 millones y las exportaciones registradas en 2025 ascienden a USD 14 millones, superando el potencial estimado por el modelo.

**Exportaciones actuales superiores al potencial estimado por el modelo:** Tortas del aceite de soja; Semillas y frutos oleaginosos, n.e.p.; Alcohol etílico sin desnaturalizar; Carbón vegetal; Tripas, vejigas y estómagos de animales.

*Nota: para una mejor interpretación del contenido de este análisis, puede leer la Nota metodológica del Comercio Potencial en el Anexo (pág. 10).*



## PERFIL ARANCELARIO DE UE

### Aranceles totales aplicados por UE - Año 2019 (Periodo disponible más reciente).

	Agropecuarios	No agropecuarios	Total
Cobertura de consolidación	-	100	<b>100</b>
NMF aplicado, promedio simple	11,4	4,2	<b>5,1</b>

*Fuente:* Organización Mundial del Comercio - Perfil Arancelario de la UE,  
[https://www.wto.org/english/res\\_e/statis\\_e/daily\\_update\\_e/tariff\\_profiles/E28\\_s.pdf](https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/daily_update_e/tariff_profiles/E28_s.pdf)

✓ **El 100% del universo arancelario de la UE es previsible, es decir, está sujeto a aranceles máximos.**  
Mientras mayor sea el porcentaje de productos con aranceles consolidados, existe mayor previsibilidad y certidumbre para el comercio con esta economía, pues se tiene una protección arancelaria bien definida.

✓ **La UE aplica un arancel promedio del 11,4% para productos Agropecuarios y 4,2% para los no Agropecuarios.**  
El promedio simple del arancel NMF (Nación Más Favorecida) aplicado en 2019 para todos los productos fue del 5,1%.

### Aranceles aplicados por la UE, en porcentajes (%) de cantidad de líneas por rango de tarifa - Año 2019 (Periodo disponible más reciente).

Distribución de frecuencias	Exentas	0% ≤ 5%	5% ≤ 10%	10% ≤ 15%	15% ≤ 25%	25% ≤ 50%	50% ≤ 100%	Mayores a 100%	No Ad Valorem
NMF aplicado en el 2019 para <b>productos agropecuarios</b>	31,7	11,1	17,9	13,4	10,8	8,6	2,2	0,6	32,3
NMF aplicado en el 2019 para <b>productos NO agropecuarios</b>	27,6	35,6	27,9	7,4	1,4	0,1	0,0	0,0	0,5

*Fuente:* Organización Mundial del Comercio - Perfil Arancelario de la UE, [https://www.wto.org/english/res\\_e/statis\\_e/daily\\_update\\_e/tariff\\_profiles/E28\\_s.pdf](https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/daily_update_e/tariff_profiles/E28_s.pdf)

✓ El 31,7% de los productos agropecuarios están exentos de aranceles NMF aplicados por la UE. El 17,9% enfrenta aranceles de entre el 5% y 10%, y el 13,4% entre el 10% y 15%.  
De los productos no agropecuarios, el 27,6% están exentos de aranceles NMF aplicados por la UE, y el 35,6% enfrenta aranceles de entre el 0% y 5% y el 27,9% entre el 5% y 10%.

**Información adicional:** Los productos que enfrentan los aranceles NMF promedio más altos son: Productos lácteos, con un arancel NMF aplicado en promedio de 37,5%; Azúcares y artículos de confitería con 24,5%; Bebidas y tabaco con 19,3%; Productos animales con 16,3%; y Cereales y otras preparaciones con 13,9%. Mientras que los productos que enfrentan los aranceles NMF promedio más bajos son: Algodón, con un arancel NMF promedio de 0,0%; Madera, papel y muebles con 0,9%; Máquinas no eléctricas con 1,8%; Metales y minerales con 2,0% y Manufacturas con 2,2%.

### Glosario

**Consolidado final:** Nivel máximo de derecho de aduana. El país se compromete a no aplicar al producto en cuestión, un arancel que sobrepase el nivel consignado en la Lista.

**NMF Aplicado:** Arancel aplicado efectivamente a las importaciones, que excluye los aranceles preferenciales previstos en acuerdos de libre comercio.



## ANEXO

### Nota Metodológica sobre el Comercio Potencial

Los datos de Comercio Potencial entre el Paraguay y el país cuyo perfil se presenta, son calculados mediante la herramienta *Export Potential Map* (EPM) de la ITC.



### Export Potential Map

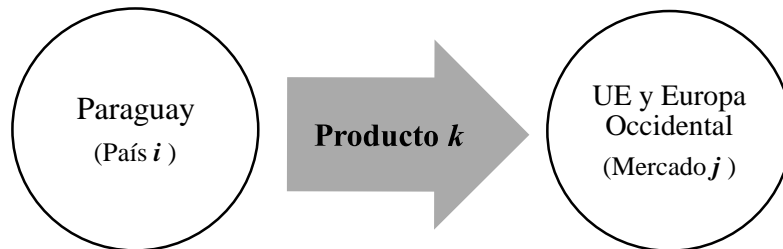
IDENTIFICANDO OPORTUNIDADES DE EXPORTACIÓN PARA EL DESARROLLO COMERCIAL

Esta herramienta predice el valor esperado del comercio entre dos países con un modelo económico que combina:

1. la oferta del país exportador,
2. la demanda del mercado objetivo, y
3. las condiciones de acceso a este mercado objetivo.

Algunos puntos importantes a considerar para la interpretación de los datos:

- Los valores de exportación potencial **son proyecciones que corresponden a los valores esperados para dentro de 5 años**. Para ello, utiliza los valores esperados del PIB per cápita de los países para los próximos 5 años.



- El valor de exportación potencial del producto  $k$  ofrecido por el país  $i$  hacia el mercado  $j$ , en dólares, se calcula como: oferta  $\times$  demanda (corregida por acceso al mercado)  $\times$  facilidad de comercio bilateral.

- **La oferta** se basa en la **cuota de mercado proyectada**, que es la participación de las exportaciones del país  $i$  en las exportaciones totales del producto  $k$ , multiplicado por el crecimiento esperado del PIB del exportador. Está corregido por la posibilidad de re-exportaciones y por condiciones de acceso al mercado.
- **La demanda** del mercado se basa en **importaciones proyectadas**, que es la demanda del mercado  $j$  por el producto  $k$ , aumentado por el crecimiento esperado de la población y el crecimiento esperado del PIB per cápita. El indicador también considera la ventaja arancelaria en el mercado objetivo y la distancia bilateral comparada con la distancia promedio sobre la cual el mercado objetivo usualmente importa el producto.
- **La facilidad de comercio** se basa en la **proporción del comercio actual** entre el exportador  $i$  y el mercado  $j$  para productos con potencial, relativo al volumen del comercio hipotético entre ellos si el exportador  $i$  tuviera la misma cuota en el mercado  $j$  que tiene en el mercado mundial.
- Los análisis de la proyección de la oferta y de la demanda **se basan en un promedio de los flujos comerciales de los últimos 5 años**.
- EPM basa sus datos de comercio de productos tomando 6 dígitos (nivel *subpartida*) del Sistema Armonizado de Clasificación y Codificación de Mercancías (SA).

Para más información sobre el modelo del EPM visite:

<https://exportpotential.intracen.org/es/resources/glossary>

Para ver una lista de preguntas frecuentes y sus respectivas respuestas, visite:

<https://exportpotential.intracen.org/es/resources/faq>

Documento de la metodología de evaluación de potenciales de exportación y de diversificación del ITC (solo inglés), disponible en:

[https://umbraco.exportpotential.intracen.org/media/cklh2pi5/epa-methodology\\_230627.pdf](https://umbraco.exportpotential.intracen.org/media/cklh2pi5/epa-methodology_230627.pdf)