GOBIERNO DEL PARAGUAY | PARAGUÁI REKUÁI

Viceministerio de Economía y Planificación
Dirección General de Política Comercial e Integración

PERFIL ECONÓMICO COMERCIAL

de Paraguay con

ISRAEL



Ciudad de Jerusalén
Capital de Israel

Perfil Económico y Comercial
Estado de Israel

OCTUBRE 2026

Autor
Departamento de Convenios Comerciales (DCC)
Dirección General de Política Comercial e Integración (DGPCI)

Directora
Nathalia Rocío Arévalo Ortiz

Equipo Técnico
Raúl Orlando Domínguez Torres
Silvia Mercedes Ortiz Valenzano

El contenido de este material puede ser reproducido siempre y cuando se mencione la fuente.
Para mayor información o para la obtención de ésta y otras publicaciones editadas dirigirse a:

Viceministerio de Economía y Planificación – Ministerio de Economía y Finanzas
Pte. Franco N° 173, Edificio Ybaga, Piso 11, Asunción – Paraguay
E-mail: *raul_dominguez@mef.gov.py* / *silvia_ortiz@mef.gov.py*
Sitio web: *https://www.mef.gov.py/es/dependencias/viceministerio-de-economia-y-planificacion/comercio-exterior*

Estado de Israel

1. GEOGRAFÍA

Israel es un país de Oriente Medio ubicado en el extremo oriental del mar Mediterráneo. Limita al norte con Líbano, al noreste con Siria, al este y sudeste con Jordania, al sudoeste con Egipto y al oeste con el mar Mediterráneo.

SUPERFICIE: 22.070 km²

CAPITAL: Jerusalén

CIUDADES PRINCIPALES: Tel Aviv, Haifa, Ashdod, Petaj Tikva y Beerseba.

2. MARCO POLÍTICO

La declaración de independencia del 14 de mayo de 1948 constituyó el Estado de Israel tras la resolución de partición de la Asamblea General de la ONU del 29 de noviembre de 1947. El país carece de una constitución escrita formal y se rige por un conjunto de Leyes Básicas, decretos ejecutivos y costumbre parlamentaria. La Ley del Retorno de 1950 fijó la ciudadanía para la población judía.

El sistema institucional opera como una república parlamentaria con un primer ministro al frente del Ejecutivo. El presidente es el jefe de Estado, electo por la Knéset para un mandato único de siete años sin veto. El presidente designa cargos clave como el contralor del Estado, el gobernador del Banco de Israel y miembros del Poder Judicial. El contralor fiscaliza las finanzas públicas.

El Poder Legislativo recae en la Knéset, asamblea unicameral de 120 miembros elegidos cada cuatro años. El Poder Judicial comprende juzgados de paz, tribunales de distrito y la Corte Suprema. Los jueces son nombrados por la presidencia a propuesta de un comité y ejercen hasta su retiro. Se añaden tribunales religiosos para causas de matrimonio y divorcio.

La organización territorial divide el país en seis distritos y 15 subdistritos bajo el Ministerio del Interior. El gobierno local consta de municipalidades, consejos locales y consejos regionales con elecciones cada cinco años. La participación ciudadana se ejerce con sufragio universal directo desde los 18 años, con representación proporcional por listas en la Knéset.

Benjamin Netanyahu es primer ministro desde el 29 de diciembre de 2022, tras las elecciones de noviembre de ese año, en las que el bloque de derecha obtuvo la mayoría de la Knéset. Isaac Herzog es presidente del Estado desde el 7 de julio de 2021, electo por la Knéset para un mandato único de siete años. En las elecciones legislativas del 27 de octubre de 2026 ningún bloque alcanzó la mayoría de 61 escaños; al cierre de este perfil, Netanyahu continúa en funciones mientras se oficializan los resultados y se negocia el nuevo gobierno.

UBICACIÓN REGIONAL



Jerusalén (capital) y los países limítrofes.

INDICADORES SOCIALES

Población[4]	10,1 millones de hab.
Densidad de población[4]	457,6 hab./km²
Crecimiento poblacional[1]	1,2% anual
Esperanza de vida[1] *(2024)*	83,2 años (Hombres: 81,1; Mujeres: 85,4)
Tasa de natalidad bruta[1] *(2024)*	18,6 por cada 1.000 personas
Tasa de fertilidad[1] *(2024)*	2,9 hijos/mujer
Protección social (exc. salud)[2] *(2022)*	100% de la población
Cobertura de pensiones[2] *(2022)*	100% de las personas en edad de jubilación
Mortalidad infantil[1] *(2024)*	2,7 por cada 1.000 nacidos vivos
Alfabetización adulta[1] *(2024)*	97,8%
Idioma oficial[3]	Hebreo

0,919
IDH (2023) MUY ALTO · PUESTO 27

Perfil Económico y Comercial de Israel

3. MARCO ECONÓMICO

La base productiva de Israel comprende minerales, agricultura intensiva, alta tecnología e industria pesada. En recursos destacan potasa, bromo y magnesio del Mar Muerto, fosfatos, cobre, gas natural y petróleo. La agricultura cultiva cítricos, verduras, flores, maní y algodón. La manufactura abarca electrónica, informática, software, equipos médicos, químicos y armamento. La talla de diamantes en Tel Aviv es un centro mundial. Sus socios principales son Estados Unidos y China.

La matriz productiva evolucionó del modelo agrario del kibutz y el moshav hacia una economía basada en tecnología e innovación. Desde los años setenta se promovió la privatización y la orientación al mercado. El sector agrario abarca menos del diez por ciento de la población. Las industrias intensivas en ciencia, software y defensa lideran la producción manufacturera.

El sistema financiero es regulado por el Banco de Israel, banco central que actúa como agente fiscal, emite la moneda y regula la oferta monetaria y el crédito. La moneda nacional es el nuevo séquel israelí, introducido en septiembre de 1985 para la estabilización económica. La banca comercial privada gestiona operaciones cortas, mientras bancos de desarrollo mixtos atienden créditos de mediano y largo plazo. La Bolsa de Valores de Tel Aviv opera desde 1953.

La infraestructura comercial integra transporte terrestre, marítimo, aéreo, energía y telecomunicaciones. La red vial cuenta con autobuses y colectivos privados sheruts. La Autoridad de Puertos y Ferrocarriles administra tres puertos en Haifa, Ashdod y Eilat, conectados por oleoductos, carreteras y trenes. El transporte aéreo opera con el Aeropuerto Ben Gurión en Lod y El Al. La electricidad proviene sobre todo de centrales térmicas a gas natural, con aporte del carbón y de la energía solar. Cable, satélite e internet integran las telecomunicaciones.

En integración internacional, Israel pertenece a la OMC y mantiene acuerdos de libre comercio con la Unión Europea, Estados Unidos, la AELC desde el 1 de enero de 1993, México desde el 1 de julio de 2000, Colombia desde el 11 de agosto de 2020 y Corea del Sur desde el 1 de diciembre de 2022. Con el MERCOSUR y Paraguay rige el Tratado de Libre Comercio entre el MERCOSUR e Israel, suscrito en 2007 y vigente para Paraguay desde el 24 de marzo de 2010, con preferencias arancelarias recíprocas.

COMPOSICIÓN SECTORIAL DEL PIB · 2024

81,5%	17,2%	1,3%
SERVICIOS[1]	INDUSTRIA[1]	AGRICULTURA[1]

INDICADORES ECONÓMICOS

56.528	2,9%	-5,2%
PIB PER CÁPITA (USD PPA)[4]	CRECIM. PIB ANUAL[4]	DÉFICIT FISCAL / PIB[4]

PIB (USD PPA) total[4]	572 mil millones de USD
IPC variación promedio[4]	3,0% anual
Desempleo[4]	3,0%
Balanza de Cuenta Corriente[4]	8,9 mil millones de USD = 1,5% del PIB
IED, entrada neta[1]	26,2 mil millones de USD = 4,3% del PIB
Gasto del gobierno general[4]	43,6% del PIB
Deuda bruta del gobierno general[4]	68,5% del PIB
Ahorro nacional bruto[4]	25,8% del PIB
Ingresos del gobierno general[4]	38,4% del PIB
Inversión interna bruta[4]	24,3% del PIB
Gasto público en educación[1] (2022)	5,9% del PIB
Moneda[3]	Nuevo séquel israelí (código ILS)

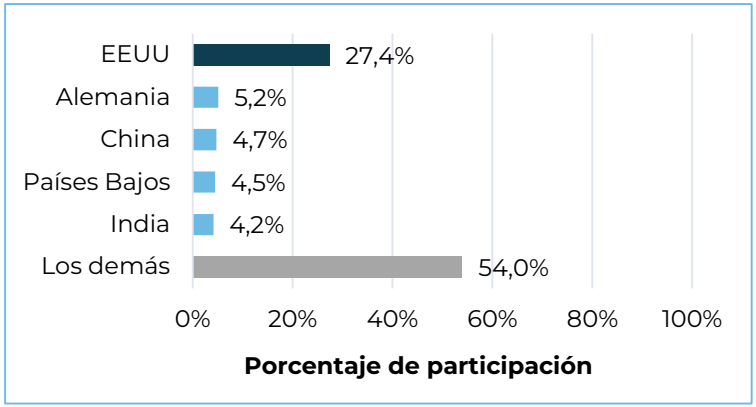
Fuentes. Geografía: Enciclopedia Británica y datos de superficie del Banco Mundial (2023). Marco Político: Enciclopedia Británica; autoridades vigentes verificadas con fuentes oficiales a octubre de 2026. Indicadores Sociales: [1]Banco Mundial; [2]Organización Internacional del Trabajo (OIT), ILOSTAT, indicador ODS 1.3.1; [3]idioma según Enciclopedia Británica; [4]Fondo Monetario Internacional (FMI); IDH según el Informe sobre Desarrollo Humano 2025 (PNUD). Marco Económico: Enciclopedia Británica, lista de acuerdos comerciales regionales vigentes de la Organización Mundial del Comercio (OMC) y fichas descriptivas de acuerdos de la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI). Indicadores Económicos: [1]Banco Mundial; [3]moneda según Enciclopedia Británica, código de 3 letras según la norma ISO 4217; [4]FMI. Saldo fiscal calculado como ingresos menos gasto del gobierno general (FMI). (*) Los datos de las tablas son estimaciones al 2025, salvo indicación de otros años en las celdas.

Comercio de Israel con el Mundo

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS POR ISRAEL AL MUNDO

Productos	MILLONES de USD	% (2025)
Procesadores y controladores integrados	3.794	6,5%
Diamantes trabajados, sin montar	3.525	6,0%
Aparatos transmisión voz, imagen y datos	2.392	4,1%
Instrumentos de medicina y cirugía	1.256	2,1%
Medicamentos dosificados, venta al menor	1.247	2,1%
Máquinas y aparatos eléctricos, n.c.o.p.	1.227	2,1%
Instrumentos ópticos p/ semiconductores	972	1,7%
Productos químicos diversos, n.c.o.p.	970	1,7%
Otros abonos minerales o químicos	963	1,6%
Instrumentos de análisis por radiación	742	1,3%
Los demás	**41.677**	**70,9%**
Total	**58.766**	**100,0%**

PRINCIPALES DESTINOS DE SUS EXPORTACIONES

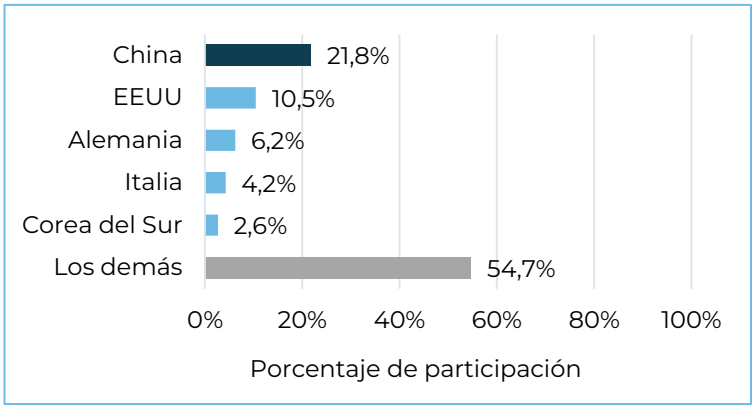


Nota: Datos anuales (2025). ***Fuente:*** Elaborado por el DCC-DGPCI del MEF; datos de Trade Map (ITC - 2026).

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS POR ISRAEL DEL MUNDO

Productos	MILLONES de USD	% (2025)
Aceites crudos de petróleo o bituminosos	5.776	6,0%
Diamantes trabajados, sin montar	2.011	2,1%
Medicamentos dosificados, venta al menor	1.665	1,7%
Smartphones para redes inalámbricas	1.545	1,6%
Autos híbridos a chispa, no enchufables	1.459	1,5%
Aparatos transmisión voz, imagen y datos	1.356	1,4%
Otros circuitos electrónicos integrados	1.346	1,4%
Unidades de proceso digitales (CPU)	1.311	1,4%
Productos inmunológicos, dosis o envases	1.100	1,2%
Autos híbridos a chispa, enchufables	1.019	1,1%
Los demás	**76.882**	**80,5%**
Total	**95.469**	**100,0%**

PRINCIPALES ORÍGENES DE SUS IMPORTACIONES



Nota: Datos anuales (2025). ***Fuente:*** Elaborado por el DCC-DGPCI del MEF; datos de Trade Map (ITC - 2026).

Perfil Arancelario de Israel

ARANCELES TOTALES APLICADOS POR ISRAEL - AÑO 2025

	AGROPECUARIOS	NO AGROPECUARIOS	TOTAL
Cobertura de consolidación	-	72,2	75,8
NMF aplicado, promedio simple	7,5	0,1	1,1

Fuente: *Organización Mundial del Comercio - Perfil Arancelario de Israel, https://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/tariffprofiles2026.pdf*

- **El 75,8% del universo arancelario de Israel es previsible, es decir, está sujeto a aranceles máximos.**
  Mientras mayor sea el porcentaje de productos con aranceles consolidados, existe mayor previsibilidad y certidumbre para el comercio con esta economía, pues se tiene una protección arancelaria bien definida.
- **Israel aplica un arancel promedio del 7,5% para productos Agropecuarios y 0,1% para los no Agropecuarios.**
  El promedio simple del arancel NMF (Nación Más Favorecida) aplicado en 2025 para todos los productos fue del 1,1%.

ARANCELES APLICADOS POR ISRAEL, EN PORCENTAJES (%) DE CANTIDAD DE LÍNEAS POR RANGO DE TARIFA - AÑO 2025

Distribución de frecuencias	Exentas	0% ≤ 5%	5% ≤ 10%	10% ≤ 15%	15% ≤ 25%	25% ≤ 50%	50% ≤ 100%	Mayores a 100%	No Ad Valorem
NMF aplicado en el 2025 para **productos agropecuarios**	61,4	8,2	9,5	6,8	4,9	7,3	1,3	0,7	18,0
NMF aplicado en el 2025 para **productos NO agropecuarios**	99,3	0,0	0,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1

Fuente: *Organización Mundial del Comercio - Perfil Arancelario de Israel, https://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/tariffprofiles2026.pdf*

- El 61,4% de los productos agropecuarios están exentos de aranceles aplicados por Israel, y el 8,2% enfrenta aranceles de entre el 0% y 5%. De los productos no agropecuarios, el 99,3% están exentos de aranceles aplicados por Israel, y el 0,0% enfrentan tipos arancelarios de entre el 0% y 5%.
- **Los productos que enfrentan los aranceles NMF promedio más altos son:** Productos lácteos, con un arancel NMF aplicado en promedio de 42,0%; Animales vivos y carne con 15,2%; Frutas y hortalizas con 8,5%; Bebidas y tabaco con 7,8%; y Otros productos agrícolas con 3,4% **Mientras que los productos que enfrentan los aranceles NMF promedio más bajos son:** doce grupos de productos, entre ellos la mayoría de los no agropecuarios, con un arancel NMF promedio de 0,0%.

CONSOLIDACIÓN ARANCELARIA

Nivel máximo del derecho para un producto que figura en la Lista de un Miembro; representa el compromiso de no aplicar al producto en cuestión un derecho que sobrepase el nivel consolidado consignado en la Lista. Una vez que se ha consolidado un tipo de derecho, no se puede aumentar sin compensar a las partes afectadas.

ARANCEL NMF (NACIÓN MÁS FAVORECIDA)

Arancel normal no discriminatorio aplicado a las importaciones (excluye los aranceles preferenciales previstos en acuerdos de libre comercio y otros regímenes o aranceles aplicables en el marco de los contingentes).

Comercio bilateral de Paraguay y Israel

1,1%	USD 254,3M	USD 75,3M	USD 179,0M
del comercio total de Paraguay 2025	exportaciones a Israel 2025	importaciones desde Israel 2025	saldo comercial superavitario 2025

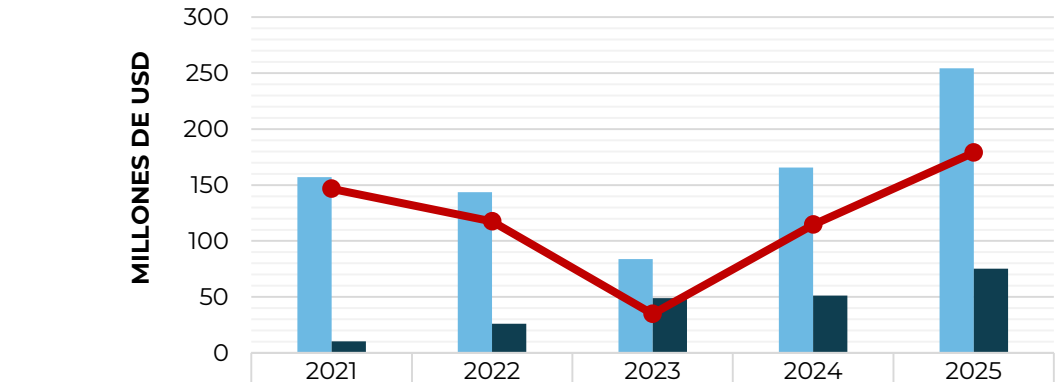
COMERCIO CON ISRAEL COMO PORCENTAJE DEL COMERCIO TOTAL DE PARAGUAY

En porcentaje (%)	2021	2022	2023	2024	2025
X_{ISR} / $X_{Total\ PRY}$	1,5%	1,4%	0,7%	1,5%	2,3%
M_{ISR} / $M_{Total\ PRY}$	0,1%	0,2%	0,3%	0,3%	0,4%
(X_{ISR} + M_{ISR}) / ($X_{Total\ PRY}$ + $M_{Total\ PRY}$)	0,7%	0,7%	0,5%	0,8%	1,1%

Referencias:

- X_{ISR} = *exportaciones a ISR*
- M_{ISR} = *importaciones desde ISR*
- $X_{Total\ PRY}$ = *exportaciones totales de PRY*
- $M_{Total\ PRY}$ = *importaciones totales de PRY*

BALANZA COMERCIAL ENTRE PARAGUAY Y ISRAEL 2021-2025



	2021	2022	2023	2024	2025
Exportaciones	157,1	143,6	83,8	165,7	254,3
Importaciones	10,4	26,2	49,0	51,2	75,3
Saldo	146,7	117,4	34,8	114,5	179,0

En 2025, Israel representó el 1,1% del comercio total de Paraguay con el mundo.

Las exportaciones paraguayas hacia ese mercado alcanzaron USD 254,3 millones, equivalentes al 2,3% del total exportado, mientras que las importaciones sumaron USD 75,3 millones (0,4% del total importado).

Como resultado, la balanza comercial registró un superávit de USD 179,0 millones, manteniéndose el saldo positivo observado en cada uno de los últimos cinco años.

Las exportaciones estuvieron encabezadas por carne bovina deshuesada congelada, con el 66,1% de las ventas, seguidas por carne bovina deshuesada refrigerada (21,8%) y tortas de soja (4,6%).

También se exportaron, en menor medida, trozos de bovinos congelados, arroz y despojos bovinos congelados.

Las importaciones desde Israel estuvieron encabezadas por cloruro de potasio (78,4%) y carne bovina deshuesada refrigerada (4,5%).

Otros productos importados incluyeron ácidos nucleicos y otros heterocíclicos, máquinas para imprimir offset y insecticidas para venta al por menor.

En términos interanuales, las exportaciones aumentaron 53,4% respecto de 2024, principalmente por mayores envíos de carne bovina deshuesada refrigerada.

Por su parte, las importaciones aumentaron 47,0% respecto de 2024, principalmente por mayores compras de cloruro de potasio.

Principales Productos que Paraguay EXPORTA a Israel (en millones de USD - FOB)

Productos exportados	2021	2022	2023	2024	2025	% (2025)
Carne deshuesada de bovinos, congelada	97,7	100,4	57,1	126,9	168,2	66,1%
Carne deshuesada de bovinos, refrigerada	-	-	-	13,9	55,5	21,8%
Tortas y residuos sólidos de aceite soja	47,5	10,9	14,7	10,3	11,8	4,6%
Trozos de bovinos sin deshuesar, cong.	-	-	-	3,2	4,8	1,9%
Arroz semiblanqueado/blanqueado, pulido	2,8	0,9	1,1	1,7	3,0	1,2%
Despojos bovinos comestibles, congelados	1,0	0,6	0,6	1,7	2,4	1,0%
Carbones vegetales, incl. aglomerados	3,7	5,7	3,7	3,0	2,0	0,8%
Grasa de bovinos, ovinos o caprinos	0,4	0,4	0,2	0,4	1,5	0,6%
Lenguas de bovinos, congeladas	1,0	0,9	0,6	1,0	1,4	0,5%
Madera aserrada de espesor > 6 mm	-	-	0,0	0,3	1,0	0,4%
Los demás	**3,0**	**23,8**	**5,7**	**3,4**	**2,5**	**1,0%**
Total	**157,1**	**143,6**	**83,8**	**165,7**	**254,3**	**100,0%**

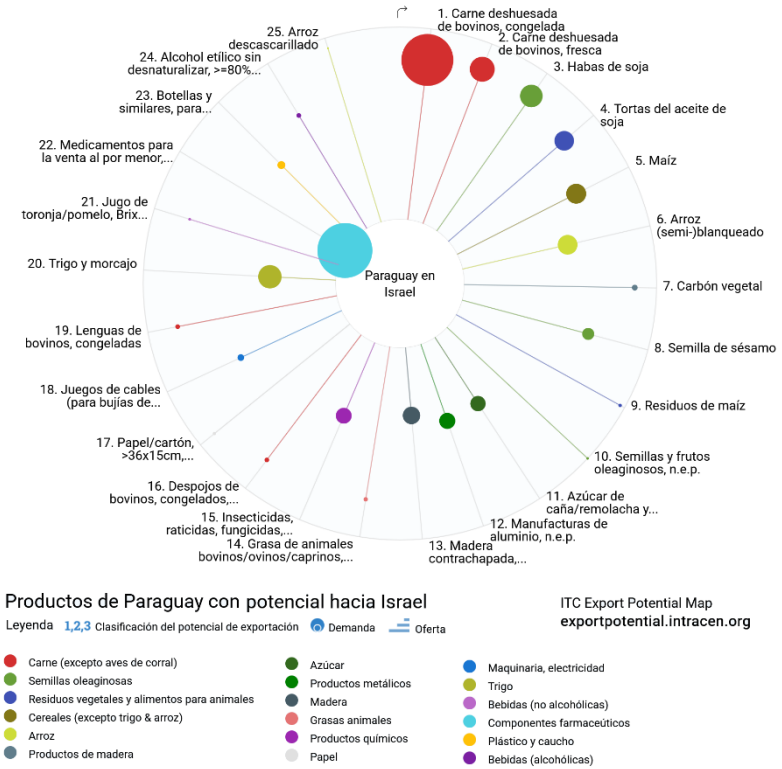
Fuente: *Elaborado por el DCC-DGPCI del MEF; datos del BCP - SICEX.*

Principales productos que Paraguay IMPORTA de Israel (en millones de USD - CIF)

Productos importados	2021	2022	2023	2024	2025	% (2025)
Cloruro de potasio para uso como abono	-	8,4	39,9	46,2	59,0	78,4%
Carne deshuesada de bovinos, refrigerada	-	-	-	0,1	3,4	4,5%
Ácidos nucleicos y otros heterocíclicos	0,0	-	0,0	0,0	2,5	3,3%
Máquinas para imprimir offset	-	-	-	-	1,3	1,7%
Insecticidas, para venta al por menor	1,5	2,9	1,4	0,5	1,2	1,6%
Hormonas polipeptídicas y proteicas	-	-	-	0,0	1,0	1,4%
Otros discos de lectura	0,0	0,3	0,4	0,0	1,0	1,3%
Placas y láminas de polímeros de etileno	0,3	0,9	0,5	0,8	1,0	1,3%
Impresoras y fax de una sola función	-	0,0	-	-	0,6	0,8%
Tejidos de punto por urdimbre	0,1	0,2	0,1	0,3	0,4	0,5%
Los demás	**8,6**	**13,4**	**6,7**	**3,2**	**3,8**	**5,1%**
Total	**10,4**	**26,2**	**49,0**	**51,2**	**75,3**	**100,0%**

Fuente: *Elaborado por el DCC-DGPCI del MEF; datos del BCP - SICEX.*

Comercio Potencial de Paraguay con Israel



Productos de Paraguay con potencial hacia Israel

Leyenda 1,2,3 Clasificación del potencial de exportación · Demanda · Oferta

ITC Export Potential Map
exportpotential.intracen.org

- Carne (excepto aves de corral)
- Semillas oleaginosas
- Residuos vegetales y alimentos para animales
- Cereales (excepto trigo & arroz)
- Arroz
- Productos de madera
- Azúcar
- Productos metálicos
- Madera
- Grasas animales
- Productos químicos
- Papel
- Maquinaria, electricidad
- Trigo
- Bebidas (no alcohólicas)
- Componentes farmacéuticos
- Plástico y caucho
- Bebidas (alcohólicas)

Acuerdo	Ley o decreto
Marco de Comercio entre el MERCOSUR e Israel	Ley N° 3.483/2008
Tratado de Libre Comercio entre el MERCOSUR e Israel	Ley N° 3.857/2010

Producto	Potencial de Export.	Export. de Referencia	Aprovechamiento	Arancel Aplicado
Carne bovina, fresca	25 millones de USD	3,6 millones de USD	14,4%	0,0%
Habas de soja	19 millones de USD	-	0,0%	0,0%
Maíz	7,1 millones de USD	2,1 millones de USD	29,6%	57,0%
Arroz (semi) blanqueado	4 millones de USD	1,7 millones de USD	42,5%	0,0%
Semilla de sésamo	2,6 millones de USD	1,1 millones de USD	42,3%	0,0%
Residuos de maíz	1,4 millones de USD	-	0,0%	0,0%
Semillas y frutos oleaginosos	1 millón de USD	649 mil USD	64,9%	0,5%
Azúcar de caña o remolacha	935 mil USD	-	0,0%	0,0%
Manufacturas de aluminio	914 mil USD	-	0,0%	0,0%
Madera contrachapada	884 mil USD	-	0,0%	0,0%

CÓMO LEER ESTE CUADRO

El potencial es lo que Paraguay podría exportar al mercado según el modelo del ITC; la exportación de referencia, lo que ya exporta; y el aprovechamiento, la parte del potencial ya cubierta (referencia ÷ potencial). Ejemplo: en carne bovina fresca se aprovecha el 14,4% (USD 3,6 de 25 millones). El arancel aplicado es el que paga el producto al ingresar.

EXPORTACIONES ACTUALES SUPERIORES AL POTENCIAL ESTIMADO POR EL MODELO

Carne bovina congelada; Tortas de soja; Carbón vegetal; Despojos bovinos; Lenguas bovinas.

NOTA

Para una mejor interpretación del contenido de este análisis, puede leer la Nota metodológica del Comercio Potencial en el Anexo (pág. 10).

ANEXO

NOTA METODOLÓGICA SOBRE EL COMERCIO POTENCIAL

Los datos de Comercio Potencial entre el Paraguay y el país cuyo perfil se presenta, se calculan con la herramienta *Export Potential Map* (EPM) del Centro de Comercio Internacional (ITC).

ITC

Export Potential Map

IDENTIFICANDO OPORTUNIDADES DE EXPORTACIÓN PARA EL DESARROLLO COMERCIAL

Esta herramienta estima el valor esperado del comercio entre dos países con un modelo económico que combina:

1. la oferta del país exportador,
2. la demanda del mercado de destino, y
3. las condiciones de acceso a ese mercado.

Algunos puntos importantes para interpretar los datos:

- **Los valores de exportación potencial son proyecciones a cinco años**. Para ello, el modelo utiliza las proyecciones de crecimiento del PIB y de la población de los países para los próximos cinco años.



- El valor de exportación potencial del producto k ofrecido por el país i al mercado j, en dólares, se calcula como: oferta × demanda (corregida por el acceso al mercado) × facilidad de comercio bilateral.
    - La **oferta** se basa en la cuota de mercado proyectada, es decir, la participación del país i en las exportaciones mundiales del producto k, multiplicada por el crecimiento esperado del PIB del exportador. Se corrige por la posibilidad de reexportaciones.
    - La **demanda** se basa en las importaciones proyectadas del producto k por el mercado j, aumentadas según el crecimiento esperado de la población y del PIB per cápita. También considera la ventaja arancelaria del exportador en el mercado de destino y la distancia bilateral, comparada con la distancia promedio desde la que ese mercado suele importar el producto.
    - La **facilidad** de comercio compara el comercio actual entre el país i y el mercado j con el comercio hipotético que tendrían si el país i tuviera en el mercado j la misma cuota que tiene en el mercado mundial.
- Las **proyecciones de oferta** y **demanda** se basan en el promedio de los flujos comerciales de los últimos cinco años.
- **Las exportaciones de referencia son** las exportaciones efectivas del producto al mercado, también como **promedio de los últimos años**, por lo que pueden diferir de las cifras de un año puntual. El aprovechamiento es la proporción del potencial que ya se exporta (exportaciones de referencia ÷ potencial).

El EPM trabaja con datos de comercio a 6 dígitos (nivel de subpartida) del Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías (SA).

Para más información sobre el modelo, visite:
https://exportpotential.intracen.org/es/resources/glossary

Para consultar las preguntas frecuentes y sus respuestas, visite:
https://exportpotential.intracen.org/es/resources/faq

Documento de la metodología de evaluación de potenciales de exportación y de diversificación del ITC (solo en inglés):
https://umbraco.exportpotential.intracen.org/media/cklh2pi5/epa-methodology_230627.pdf